



拼搏者

FIGHTER

特刊

强力巨彩企业文化内部资料 ★ 2024年09月 ★ 总第19期

2004 逆势突围 2005
横空出世 2006
见龙在田 2008 待时而动
2009 初露峥嵘 2007
2010 大地惊雷 2011 疾风东指
2013 2012 Th
飞龙在天
2015 2016 厉兵秣马
2017 2018
2019
2020 2024
2021 2022 2023

二十周年
2004-2024 强力有为



封面 COVER

二十载步步精彩，在全体伙伴携手拼搏下，强力巨彩阔步前行，在各个方面，迎来全方位的发展和蜕变，缔造了无数辉煌时刻；站在 20 周年的新起点，我们壮志凌云，接续拼搏，必将实现基业长青、生生不息！



强力巨彩人微信公众平台
QLJC2004

版权声明：本资料为厦门强力巨彩光电科技有限公司内部资料，仅供内部学习使用，免费交流，不做商业用途。图文版权归厦门强力巨彩光电科技有限公司所有，未经允许，任何人不得以任何目的、任何形式或手段复制、翻印及传播，违者必究。如因个人违反上述声明，所导致的各种后果，均由本人自行承担。本资料保留一切法律追究权利。部分配图源自网络，如有疑问，请与我们联系，妥善处理。

保密声明：本资料内容可能涉及厦门强力巨彩光电科技有限公司的商业秘密信息，请员工不要擅自使用或对外泄露，否则公司将保留追究其法律责任的权利。



出版 PUBLISH
厦门强力巨彩光电科技有限公司

总顾问 GENERAL COUNSEL
朱志强 Zhu Zhiqiang | 周国华 Zhou Guohua

总编 GENERAL EDITOR
肖猛 Xiao Meng

编委 EDITORIAL BOARD
布羽行 Bu Yuxing | 周辉 Zhou Hui
周利军 Zhou Lijun | 廖小斌 Liao Xiaobin
洪荣辉 Hong Ronghui | 黄文杰 Huang Wenjie
王尚谦 Wang Shangqian | 马武闽 Ma Wutian
阳亨 Yang Ting | 廖生棉 Liao Shengmian

主编 CHIEF EDITOR
王冬梅 Wang Dongmei

编辑 EXECUTIVE EDITOR
林婷婷 Lin Tingting | 李钰 Li Yu

美术编辑 ART EDITOR
曾欢 Zeng Huan

法律顾问 LEGAL ADVISER
张真真 Zhang Zhenzhen

厦门强力巨彩光电科技有限公司

地址 ADDRESS
福建省厦门市翔安区御路石路5号
(强力巨彩LED显示屏产业园)
No.5 Yu ashì Road, Xiang'an District,
Xiamen City, Fujian Province (Qiangli
Jucal LED Display Industrial Park)

邮编 ZIP CODE
361100

电话 TELEPHONE
0592-7885888

传真 FAX
0592-7885656

网址 WEBSITE
<http://www.qled.com>

投稿邮箱 SUBMISSION BOX
qljcpbz_2022@qq.com

服务电话 SERVICE LINE
400-100-1222

激昂岁月 澎湃前行

2004-2024 年，这 20 年不仅仅是数字的累积，更是强力巨彩从最初的蹒跚学步到如今的健步如飞的生动写照。这段充满斗志和激情燃烧的岁月，是公司在市场浪潮中激昂前行的最佳见证，

20 年来，我们坚持“渠道为王”的营销战略，矢志不渝地在全球范围内构建全面而稳固的渠道网络，覆盖了全球 130 多个国家及地区，发起全球化普及；

20 年来，我们不断升级客户服务，完善服务流程标准化，优化组织服务能力，提供一站式服务品质，使服务更加规范和专业，打造极致体验；

20 年来，我们聚力深化品牌传播，携手中国高铁、联袂厦门航空加强品牌终端曝光，邀请实力派演员担任品牌代言人，品牌价值不断跃升；

20 年来，我们始终聚焦产品力构建，打造多元化产品，全方位丰富产品线，LED 显示及配套产品线 7 大品类，200+SKU 产品数量，满足客户多元需求；

20 年来，我们致力于建设现代化智能制造基地，引进行业前沿自动化设备，自动化覆盖率高达 98% 以上，创造让全球用户信赖与赞誉的顶尖产品；

20 年来，我们依靠创新驱动，凭借强劲的技术创新实力，打造了 1750 m² 国家级实验室，荣获 CNAS 国家实验室认可，获得数百项专利，引领行业产品和技术发展；

20 年来，我们紧扣时代发展打造供应链，锐意革新，运用数字化技术建设采购系统，规划智能仓储物流中心，建设数字化供应链；

20 年来，我们坚守“以拼搏者为本”的经营理念，使员工与公司形成利益共同体、事业共同体、命运共同体，共同追逐成为世界级伟大公司的宏伟梦想。

在这 20 年的发展征程中，我们并非孤军奋战。我们有各级政府部门的热切关怀，有经销商、供应商等合作伙伴的坚定追随，有全体员工的拼搏奋进，汇聚成一股不可阻挡的力量，经历了市场的风云变幻和行业的起伏跌宕，铸就了今日的辉煌。

百年基业初建成，昆仑之巅观沧海！站在 20 年的新起点，我们面临着前所未有的机遇与挑战，行业的快速发展、技术的日新月异，要求我们不忘初心，勇担使命。未来继续深化渠道布局，优化产品结构，加强技术研发，提升服务质量，加快数字化转型。

相信只要全体强力巨彩人凝心聚力，像澎湃的海浪一样，推动公司向全球化、多元化、数字化发展，就一定能实现“创世界级伟大公司”的宏伟愿景，谱写属于我们的下一个辉煌 20 年！

目录CONTENTS

寄·语

激昂岁月 澎湃前行	001
董事长致全体员工的一封信	003

20年·强力时刻

新起点, 创未来	006
强力巨彩发展历程	008
20年强力巨彩高光时刻	010
营销力: 渠道纵深, 服务致胜	016
产品力: 打造多元化产品	020
智造力: 建设世界级智能工厂	022
研发力: 引领行业产品和技术发展	024
供应力: 数字化技术构建全生态智联	026
文化力: 共创价值, 共享价值	028
荣誉无数, 硕果累累	030

20年·聚力同行

优秀经销商	
河北阳腾: 选对品牌, 才能乘风破浪	034
长沙万特: 前程万里, 砥砺前行	035
重庆邦卓: 从夫妻店到行业先锋的十年蜕变	036
山东金巨: 历经风雨, 终望成林	037
郑州梦之龙: 信任为桥, 共创行业新篇	038

新疆强力聚彩: 向优出发, 向上生长	039
--------------------	-----

成都晶元: 追随, 成长, 蜕变	040
------------------	-----

杭州亿而亿: 同心同行, 勇夺桂冠	041
-------------------	-----

俄罗斯1314: 十年风雨, 逆流搏击	042
---------------------	-----

印度1314: 让品牌之光璀璨绽放印度	044
---------------------	-----

印尼2921: 首创突破, 竿头直上	046
--------------------	-----

优秀合作伙伴	
强力巨彩&晶台光电: 相识于微时, 相守于经年	048

强力巨彩&利普芯微电子: 同心协力, 共创合作新篇章	049
----------------------------	-----

感恩同行二十载, 携手共赴新征程	050
------------------	-----

员工心声感悟	
一路见证, 一路成长	052

20年“廿念不忘”征文作品展	060
----------------	-----

20年拼搏瞬间	068
---------	-----

20年·巨彩未来

寄语未来, 共启新程	072
------------	-----

强力青年, 接棒拼搏	080
------------	-----

强力巨彩, 有你更精彩	084
-------------	-----

致强力巨彩全体员工的一封信

亲爱的同仁们：

岁月峥嵘，历久弥新！今年是强力巨彩成立20周年，经过20年的风雨洗礼，而今他风华正茂。这20年来，我们从一家无名小企成为行业领航者，是全体强力巨彩人用拼搏和汗水创造的美好奇迹。回首往昔，我无限感慨，充满感激！

二十年的艰辛历程和翻天覆地的变化如果用一个词来概括，那就是“奋力追梦”。2004年，强力巨彩刚创立时，启动资金只有几万块，团队只有几个人，当时我就树立了“成为规模最大的LED显示屏生产基地”的梦想。也正因为有了这一目标，2005年，我果断舍弃暴利思维，将工程模式转型为批发模式，走出独属于强力巨彩的发展道路。2008年单双色销量一飞冲天，我再次提出“强力巨彩一定要做到行业的冠军”！2015年，我们进一步明确“创世界级伟大公司”这个更为宏伟的梦想。不断升级的梦想，也指引着我们步步攀升，引进国际顶级全自动生产设备，建设世界级智能制造基地，贯彻落实“渠道为王”战略，建设全球化渠道网络……如今，我们成为LED显示屏行业市占率第一、全球产销量第一，强力巨彩成为了行业的冠军！我可以很自豪地说，我们实现了当初的创业梦想，正在奔赴“创世界级伟大公司”的道路上。

如果要问我强力巨彩有如今的成就，最想感谢的人是谁？我想我会肯定地说，是我的团队！拥有这一支聚力拼搏、勇于创新的团队，是我这二十年逐梦征途上最宝贵的财富。是你们，用专业和热情书写了公司的辉煌篇章；是你们，在困难面前不屈不挠，携手并肩共克时艰；是你们，用智慧和汗水浇灌出累累硕果，让公司的每一项业务都闪耀着光芒。这份荣耀，属于我们每一个人。在此，我要特别感谢那些在公司初创时期就加入我们、与公司共同成长的元老们，以及后来陆续加入、为公司注入新鲜血液的新同事们，是你们的共同努力，让这艘巨轮能够乘风破浪，驶向更远的彼岸。我相信，未来不管遇到多大的风雨，只要有团队，有你们，就没有跨不过去的坎儿，就没有征服不了的高峰。

寻芳陌上花如锦，折得东风第一枝。亲爱的同仁们，充满希望和活力的新时代已经到来，让我们携手并进，共同助力“创世界级伟大公司”愿景再一次梦想成真。相信多年后，你我仍会因身在强力巨彩、历经这样的奔腾年代激动不已。

再次感谢大家的辛勤付出与不懈努力！让我们共庆公司二十华诞，共创更加美好的明天！

厦门强力巨彩光电科技有限公司
董事长

朱志强



强力时刻

二十载步步精彩，在产业发展长河中，强力巨彩始终坚定“用户至上，美丽显示，以普及LED大显示为己任”的使命，精耕细作、阔步前行，在各个方面，迎来全方位的发展和蜕变，缔造了如今的辉煌时刻和无限荣光。



二十载，步步精彩

今年，是强力巨彩成立20周年。自2004年在福建泉州悄然起步，以微小的城中村作坊为起点，敢拼敢闯、敢为人先，我们踏上了波澜壮阔的发展征程。

从最初的寥寥数人，到如今的行业领航者，强力巨彩用二十年的光阴书写了一部拼搏与辉煌的篇章。这二十载，我们主导了、见证了强力巨彩从无到有、从小到大的华丽蜕变，其中每一步都凝聚着团队的汗水与智慧。

从“成为规模最大的LED显示屏生产基地”到“创世界级伟大公司”，我们构建了极具前瞻性和影响力的企业文化理念体系，它如同灯塔，指引我们在风雨中前行，给予我们无尽的动力与方向。而“以拼搏者为本，创造价值，分享价值”的经营理念，深深烙印在每个强力巨彩人的心中，激励我们奋勇拼搏，抢抓市场机遇，开创LED大显示的新格局。

会当凌绝顶，一览众山小。从渠道网络的全球覆盖到世界级智能工厂的建设，从品牌价值的飞速跃升到产品标准化的行业引

领，我们不断突破自我，取得了令人瞩目的成就。

2021年，我们销售额突破50亿大关，随后两年稳居LED显示屏行业市占率与全球产销量榜首。2024年，随着百亿LED产业园二期正式启用，强力巨彩开启了全新的发展阶段，站在了新的历史起点上。

新起点，二次创业

站在二十周年的新起点上，面对国家的利好政策和新市场环境，强力巨彩人将满怀信心地开启新征程，进行“第二次创业”。再出发，重拾“黄沙百战穿金甲，不破楼兰终不还”的必胜信念，全情投入到这场征途之中，迎接新时代赋予我们的机遇！

我们深知，唯有不断创新与突破，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。面向未来，公司在市场、业务、渠道等方面制定清晰的战略举措，以实现跨越式发展：

1、市场全球化：海外出口是我们新的竞

须加速全球市场的布局，提升海外市场占比，加速成为世界级企业。

2、业务多元化：是满足增量需求的关键，客户对应用场景的需求更加多元化，我们要继续推动模组+，推出场景解决方案，保持战略定力，坚持“模组为核”；

3、渠道纵深：是普及LED大显示的方向及要求，我们要加速推进国内渠道纵深的落地，带领省级经销商、工程经销商、品牌服务商，构建全面而稳固的渠道网络，保持战略定力，坚持“渠道为王”；

4、服务致胜：服务是未来竞争的核心壁垒，我们要进行服务前移，搭建售前、售中、售后的服务体系，提高服务效率和服务品质，提升客户满意度；

5、品牌穿透：行业竞争已由产品竞争向品牌竞争发展，我们要进行品牌穿透，占领客户和用户心智，实现品牌溢价；

6、数字化转型：数字化管理是公司发展的战略目标，我们要加强信息化基础建设，全面提速数据治理能力建设，构建流程型组织，实现企业的全面数字化转型。

为了有效贯彻落实上述六大战略举措，实现增收增利，我们需要重新审视、设计我们的业务模式，并从组织、流程、IT等维度进行管理变革，提升公司的营销力、产品力、经营力、管理力。在当今不确定的大环境下，我们需要加强组织能力建设，通过外部人才引进，内部人才培养、激励等举措打造LED行业人才供应链，提高人才管理能力，并成为我们组织未来的核心竞争力。

客户价值是我们的战略出发点，深耕渠道，提供极致体验，只为满足客户差异化需求，持续为客户创造价值。财务价值是高质量发展的保障，一切以结果为导向，财务价值的稳健增长才能为企业长远发展奠定坚实基础。员工价值是企业文化的核心体现，我们将进一步深化价值评价与分配体系，始终践行“以拼搏者为本”的理

念，赋能驱动员工幸福快乐地与企业共成长、共发展。我们坚信，透过这些战略方针和行动举措的落地，我们一定能够提升客户价值、创造财务价值、实现员工价值。

再出发，我们的目标瞄准：5年内搭建“企业平台”，即企业内部运营和管理的核心载体，提高企业内部效率和资源利用率，实现100亿营收；10年内搭建“行业平台”，即连接同一行业内企业及相关资源的平台，促进行业内部的合作与协同发展，实现500亿营收！

创未来，携手共进

展望未来，强力巨彩的每一步发展都离不开全体员工和合作伙伴的共同努力与拼搏。

我们希望全体员工、合作伙伴共同践行“四个统一”：思想统一、方向统一、目标统一、方法统一，对标学习华为最佳实践。同时，我们也希望经销商、工程商、服务商等合作伙伴，始终抱着“听党指挥，能打胜战”的信念，与我们携手并进，提振信心，凝聚力量，致力于普及LED大显示，让大显示进入百行千业！

前路或许布满荆棘，市场竞争激烈且瞬息万变，但我们有志同道合的伙伴，共同践行“诚信共赢”的核心价值观，只有心往一处想，力往一处使，才能乘风破浪，直抵胜利的彼岸。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。二次创业再出发，我们已整装待发，带着必胜的信念与满腔的热情，向着更加辉煌的明天迈进。我相信，我们一定能够创造出更加美好的未来，实现“世界级伟大公司”的梦想！

厦门强力巨彩光电科技有限公司
副董事长兼总裁

周国华

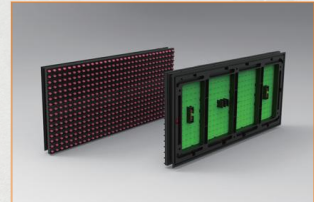
发展历程

DEVELOPMENT PROCESS



2004

泉州强力电子科技有限公司成立



2007

国内P10产品研发者



2009

引进国际顶级全自动生产设备

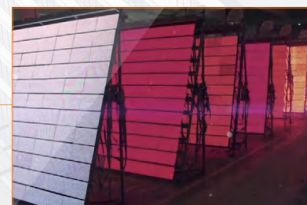
2005

转型为批发型制造企业



2008

单双色销量一飞冲天



2010

强力巨彩厦门总部全面启动



2021

百亿LED产业园正式投产



2019

全力布局海外走向国际化



2015

明确“创世界级伟大公司”的愿景



2012

行业首创经销商分销模式

2023

企业数字化转型升级



2020

开启LED大显示时代



2017

深化转型服务至上



2013

启动品牌服务加盟计划



2004-2024 强力巨彩高光时刻

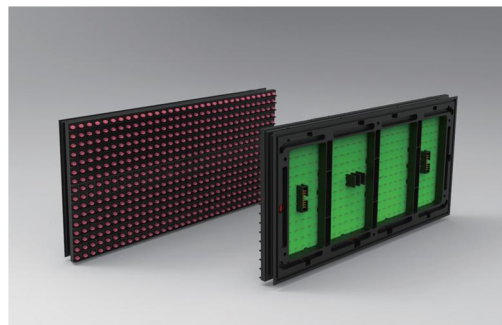
1 2005 转型批发模式

公司成立伊始，朱志强董事长就提出了“把企业做大做强”的梦想，开展了一年的工程安装业务后，逐渐意识到这一模式不足以实现梦想。2005年，初创团队在狭小的办公室里彻夜商讨，最后明确了强力巨彩的目标：要走模组批发模式，要做全国的生意，要把竞争对手变成我们的客户，要打造“全国最具规模的LED显示屏生产基地”！



3 2009 引进全自动生产设备

2009年，强力巨彩大刀阔斧引进自动化设备，向全彩产品战略转型。为了选出最匹配未来需求的设备，团队成员在国内外各类机械供应商间学习对比，还前往日本松下总部考察。经过半年的选型，强力巨彩终于引进了第一条自动化生产设备——NPM贴片机，这是强力巨彩从手工生产走向自动化生产、从劳动密集型企业走向技术密集型企业企业的重大跨越。



2 2007 成功研发P10产品

2007年，强力巨彩自主设计的P10单色产品正式推出，这款产品运用了灯驱合一的技术，即将灯珠与驱动IC集成在一块单元板上，不仅带动了生产工艺的进步，还大大降低了产品成本，实属强力巨彩的又一行业首创。一经推出，大受客户欢迎，公司的业务量有了爆发式的增长，一举奠定了强力巨彩的发展基础和行业地位。



4 2010 厦门总部全面启动

经过几年的发展，强力巨彩产销量连连刷新，原有的泉州生产基地已不足以承载，扩产迫在眉睫，朱志强董事长最终下定决心将公司重心转移到厦门，立足厦门，辐射全国市场。2009年，开始筹备厦门生产基地，2010年正式搬迁至厦门火炬高新科技产业园，借助更加成熟的光电产业集群、更激烈的竞争环境，推动着强力巨彩开足马力，进入发展快车道。

5 2014 “千店计划”正式启动

强力巨彩创行业之先河，斥巨资启动“千店计划”，在全国范围内建设一千家形象统一的体验中心，让强力巨彩形象体验中心遍布每个大中型城市，让强力巨彩品牌形象深入每个终端客户。强力巨彩提供最优质的产品，最优惠的政策，最人性化的服务，联合经销商、服务商为客户提供本地化服务。



6 2014 首届经销商大会隆重召开

2月18日，“风雨同舟，合作共赢”强力巨彩首届经销商大会在厦门杏林湾大酒店隆重召开，通过一系列战略部署和政策宣导，为经销商的正规化、体系化提供了强有力的武器装备，集中体现了强力巨彩与经销商共同开拓市场的双赢理念。首届经销商大会的顺利召开标志着强力巨彩行业首创经销商分销模式的成功。

7 2015 十周年庆典圆满成功

十年的风雨兼程见证了强力巨彩的高速发展，十年的流金岁月见证了强力巨彩的拼搏进取。3月12日，强力巨彩隆重举办十周年庆，各级政府领导、LED行业专家、战略合作伙伴、供应商伙伴、经销商伙伴、工程商伙伴以及社会各界人士齐聚美丽鹭岛，一起见证强力巨彩的繁荣和梦想，一起见证这一历史神圣时刻的隆重开启。

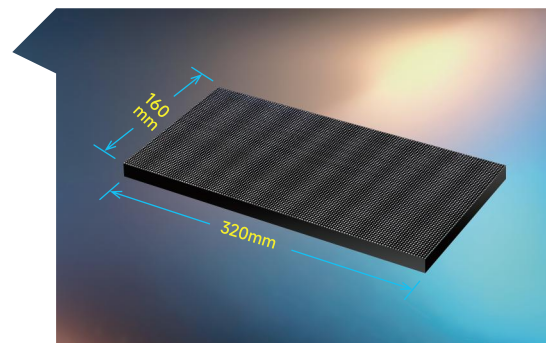


8 2015 登临马来西亚获赞赏

6月11日，马来西亚规模最大、影响最广、专业性最强的展览盛会——马来西亚国际广告与LED科技设备展，在吉隆坡太子世界贸易中心盛大开幕，强力巨彩应邀参展，荣获马来西亚国际贸易与工业副部长Hamim先生高度赞誉和广大马来西亚客户鼎力支持！2015年，强力巨彩正式开启对海外广阔市场的探索，迎来新一轮战略发展突破。

9 2016 推出320*160mm黄金尺寸标准

小模组，大显示。11月，强力巨彩推进行业标准化进度，统一单元板尺寸、统一箱体尺寸，满足显示性能优先，满足快捷维护，所有间距产品全部采用一种规格——属于LED显示屏行业规格标准的模组尺寸320mm*160mm，实现显示屏效果最佳。制定模组统一标准，强力巨彩推动行业标准统一，让显示屏服务更便捷，为客户创造价值。



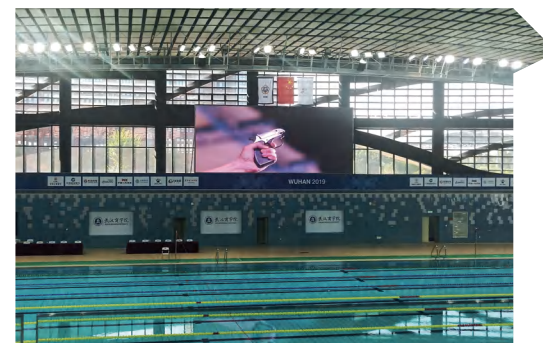
10 2016 荣获“国家认定企业技术中心”

2月，强力巨彩再次跻身“国家队”，荣获由国家发改委、科技部、财政部、海关总署和国家税务总局联合签署的“国家认定企业技术中心”，高度认可了强力巨彩近年来在创新驱动发展、技术创新体系建设的成果。强力巨彩成为厦门市唯一一家经国家认定的LED显示屏工程技术研究中心，可作为对外提供研发、检测、技术交流的公共服务平台。



11 2017 镁丽箱体诞生

10月，强力巨彩最新推出的镁丽系列箱体名声大噪，它打破种种传统思维桎梏，攻克诸多技术壁垒；采用航空镁合金量身打造、分离式结构设计、一箱多用，颠覆传统箱体安装方式，真正实现完全前维护。“为屏而生，终身镁丽”，镁丽系列箱体的诞生，正在开启高密度产品安装和维修方式的新篇章。



12 2019 “屏”实力闪耀军运会

10月，第七届世界军人运动会在中国武汉举办，作为此次军运会的合作伙伴，强力巨彩为5个赛场场馆提供了专业的LED应用解决方案，倾情打造了11面LED显示屏，应用于女篮、羽毛球、击剑、摔跤、游泳等比赛项目，承担着赛事画面直播、计分计时、科普宣传等作用，全方位向观众展示军运会比赛的精彩瞬间。

13 2020 捐赠200万共同战“疫”

2020年，新型冠状病毒疫情牵动着全国人民的心。2月，强力巨彩在做好疫情防控工作，及时复工复产之外，通过厦门市红十字会就防控疫情爱心捐款200万，其中100万定向武汉抗疫救灾，100万用于本地新型冠状病毒疫情防控，以实际行动履行企业责任。



14 2021 Mini&Micro LED显示研究院成立

2月4日，强力巨彩隆重举行“强力巨彩Mini&Micro LED显示研究院”揭牌仪式。强力巨彩专注于LED大显示领域，致力于LED大显示普及，在产品各方面的研发与创新一直走在行业前沿。随着Mini&Micro超高清LED显示产品的市场需求越来越大，强力巨彩亦加快了该领域的普及步伐。此次设立Mini&Micro LED显示研究院，将是强力巨彩研发体系发展的又一里程碑。

15 百亿LED产业园顺利投产

国庆前夕，强力巨彩迎来了企业发展新的里程碑——百亿LED产业园正式投产。强力巨彩董事长朱志强、副董事长兼总裁周国华及各中心、部门高层团队齐聚一堂，共同见证这一神圣的历史时刻。新产业园具有产能高、面积大、线体长、效率高、全自动化、高柔性生产的显著特征，顺利投产标志着强力巨彩迈入全新发展征程，将有力推动LED大显示大普及！

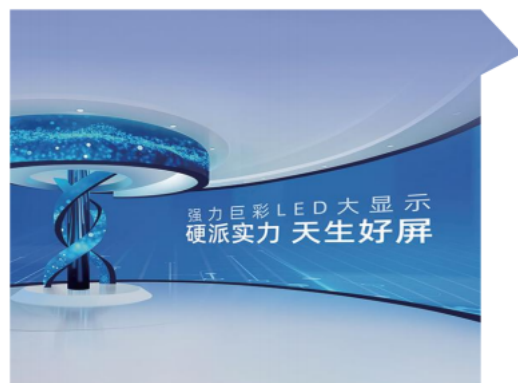


16 破50亿完美收官

12月31日，朱志强董事长与员工们一起发出2021年度的最后六票货，这一年强力巨彩以“销售额突破50亿，增长率创历史新高”完美收官！这一年，强力巨彩深化全球市场布局，一路高歌猛进，斩获骄人战绩——单日销量、单月销量频频刷新，年度销售额、市场份额再创新高，百亿产业园顺利投产，实现了强力巨彩的跨越发展！

17 LED显示屏市场全球销量第一

TrendForce集邦咨询发布《2024全球LED显示屏市场展望与价格成本分析》，报告数据显示，强力巨彩是2022年LED显示屏销量最多的厂商，排名全球第一。其中，LED显示屏全球出货量全球排名第一，LED小间距显示屏出货量全球排名第一，问鼎全球销量冠军。

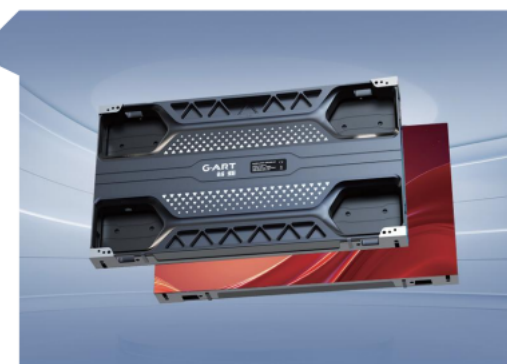


18 与实力派演员强强联手

8月8日，强力巨彩正式宣布，实力派演员出任强力巨彩首位明星代言人。这意味着强力巨彩新一轮品牌升级的起点，更是一场实力派演员与实力派企业同频共振的强强联合。其专注角色本身的态度及过硬的专业实力，契合了强力巨彩多年来专注LED显示领域的发展理念，以及坚持做好产品就有好口碑的品牌主张。

19 专业智慧显示高端品牌全新发布

强力巨彩凝聚创新力量，秉承匠心精神，倾力打造专业智慧显示高端品牌——谷亚G-ART，于5月份重磅上线。搭载强力巨彩二十载科技力量，谷亚将凭借领先科技与创新产品，秉承“专业、极致、创新”的品牌精神，为各大细分专业显示应用领域的客户提供智慧显示产品及整体解决方案。



20 强力巨彩LED产业园乔迁大吉

7月13日，强力巨彩LED显示屏产业园举行乔迁仪式。董事长朱志强、副董事长兼总裁周国华、各事业群（部）/中心负责人等 180 余人共同出席了此次活动。产业园乔迁是强力巨彩稳健发展的重要里程碑，更是迈向美好长远未来的新起点，在新的征程中，全体强力巨彩人将继续践行“诚信共赢，实事求是，令人尊重”的价值观，为创世界级伟大公司持续拼搏！

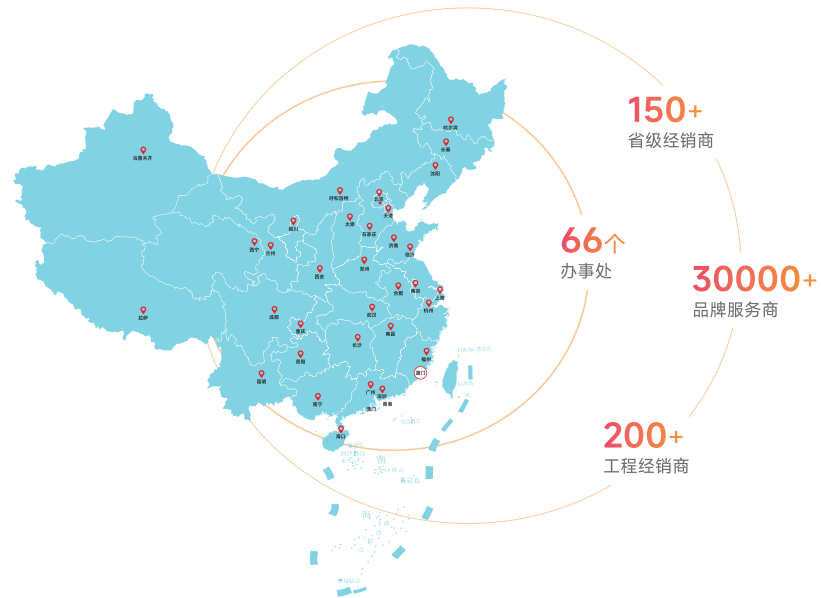
营销力

渠道纵深延展 全球版图扩张

多年来，强力巨彩坚持“渠道为王”的营销战略，矢志不渝地在全球范围内构建全面而稳固的渠道网络，多维度齐头并进，稳步推进渠道的深度布局与体系的完善优化，不断扩展LED显示普及的广度与深度，夯实渠道实力。

01 国内营销网络

全国拥有**66个**办事处，**150+**省级经销商，**200+**工程经销商，**30000+**品牌服务商，从省会、直辖市向二三线区域纵深，布局全国各省会、地市、县镇，服务半径持续扩大，轻松实现全国本地化一站式服务。



02 海外营销网络

目前覆盖了全球**130多个**国家及地区，拥有**上百家**经销商，**上千名**客户，实现了全球化普及。



营销力

客户服务升级 真诚专业致胜

秉持着“服务致胜”的战略方针，加速建设LED显示体验中心，完善服务流程标准化，优化组织服务能力，使服务更加规范和专业，为客户带来更好的购屏体验。

01 LED显示体验中心

在国内打造**300+家**LED显示体验中心，海外建设**12家**LED显示体验中心，为客户提供优质的售前、售中、售后服务。



02 客服系统

1. 建立客诉问题处理标准

持续优化服务流程，截止2023年客诉问题处理时效大幅缩短**60%**，客户服务满意率**95%+**。

2. 服务前移

外派服务主管团队**26人**，基本覆盖全国各省区，实现了本地化的技术支持与服务。截止2024年5月份，省级经销商常规产品服务能力占比**98%**，小间距维修服务能力占比**91%**。

3. ITR 服务体系建设

通过服务体系变革和创新，借鉴标杆企业，建立**ITR服务体系**，并完成ITR信息系统的开发，区域试点成功上线。

4. 客服职能升级

向售后问题处理、技术和管理赋能全面转型和升级，形成总部、区域矩阵式服务管理体系。率先建立行业领先的售后服务标准；提供全方面技术赋能，年度培训场次**700+**场，培训覆盖人次**2100+**；建立完善售后备件保障体系，产品下市3年内的备件满足率超**90%**；完善服务保障，年度提供技术上门服务**600+**次。

营销力

多维发力 品牌价值不断跃升

全力打造品牌形象，全方位推广品牌。线上与行业媒体、新媒体、权威媒体合作，线下投放终端广告，达成数亿曝光量。蝉联2022年、2023年LED显示屏**全球销量第一**，并多次荣登“**中国品牌500强**”，品牌价值不断跃升。

01 线上媒体宣传矩阵



02 高铁、航空加速曝光

2020年1月开始与中国高铁合作，覆盖全国**27个省**、直辖市、自治区的**数千个**站点，年平均曝光量**千万次**。2023年9月开始与厦门航空合作，年平均曝光量**百万次**。

03 亮相美国时代广场

2024年6月，强力巨彩登上美国**时代广场**纳斯达克大屏，向世界展示了中国LED显示屏的卓越品牌力，引发了美联社、中国日报，雅虎财经等多家国内外知名媒体的广泛关注和报道。



营销力

04 推广活动

历年开展过形式多样的推广活动，如国内大型展会、区域展会、推介会、通途行动.....以2023年为例，举办国内推介会近**600场**，国内大型展会**7场**，区域展会近**50场**，实现人群覆盖超**200万人次**，获取意向订单金额超**1亿元**。



海外市场每年多次参加国际大型展会，如美国IFC、西班牙ISE等，实现人群覆盖**上万人次**，意向订单**上千笔**，成交订单**上百笔**；各个国家的经销商也会独立参展或联合参展，每年举办展会近**30场**，覆盖欧洲、美洲、亚洲等多个大洲。



05 品牌荣誉

LED显示屏十大品牌排行榜
排名第一

荣登2024年中国品牌价值评价信息
自主创新榜单

2023年中国品牌价值
16.02亿元

2024年中国品牌价值
16.13亿元

蝉联2022年、2023年LED显示屏
全球销量第一





强力巨彩产品体系

强力巨彩共有2大类主销品类、3大类辅销品类、2大类配套品类，产品涵盖室内外全彩显示屏、单双色显示屏、租赁显示屏、创意显示屏、箱体品类、供电品类、播控品类、其他品类，共计产品数量210+款以上，满足客户一站式购买体验的需求。



商业显示

S 高端系列 | Q 系列 | CC 系列 |
单双色 P 系列 | G 系列 | R 系列 |
TS 系列 | UTS 系列



传媒显示

S 高端系列 | Q 系列 | CC 系列 | 单
色 P 系列 | R 系列 | GS 系列



舞台显示

幻云 HY 系列 | 凌云 LY 系列 | 祥云
XY 系列



专业可视化显示

万境 VK 系列 | 奕境 YK 系列



专业可视化显示

万境 VK 系列 | 奕境 YK 系列



专业可视化显示

万境 VK 系列 | 奕境 YK 系列



整机产品

乘风系列 LED 一体机 | 影院屏



智能播控

控制系统 | 图像处理 | 云联网 |
服务器



生态配套

D 系列 | Q 系列 | JC 系列 | 镁丽
QM 系列 | 葵丽 KL 系列 (租赁箱
体) | 排线 | 电源线 | 网线 | 磁铁等
生态配套品等

2024 新品 〇〇〇 闪耀上市



强力巨彩为实现“世界级智能工厂”的伟大愿景，打造以自动化为基础，信息化流程变革为载体，智能化/数字化产生生产力，精益化赋予灵魂的智造系统，一步一步打造精益生产标杆工厂和智能制造灯塔工厂，创造让全球用户信赖与赞誉的顶尖产品。

引入高标准自动化设备, 确保产品质量的可靠性。全线一件流生产模式, 从SMT到老化包装全制造流程中自动化覆盖率 $\geq 98\%$ 。



贴片设备有**1000+**套, 行业内单线体贴片设备布局最多, 选自目前“世界前三”的最高精密设备——松下NPM-D3A、富士NXT-3SE; 印刷、焊接设备为德国埃莎ERSA、英国DEK、美国MPM, 还有AOI/SPI等检测设备, 皆为全球高端、行业顶流设备。

梳理流程、构建企业架构、完善数据治理，上下联动，以流程和信息为驱动，助力企业数字化转型成功。目前的成果如下：

APQC/PCF 流程框架、
SCOR-DS 模型

4A/5A 架构（业务架构/信息架构/应用架构/技术架构/安全架构）、TOGAF（引领开发厂商中立的开放技术标准和认证）

借鉴华为信息架构，适配公司数据治理，符合数据治理的原则（元数据、数据湖、数据资产.....）

应用全球领先智能技术，实现全生命周期数智赋能。

5G 移动网络应用

AGV

应用通知物流

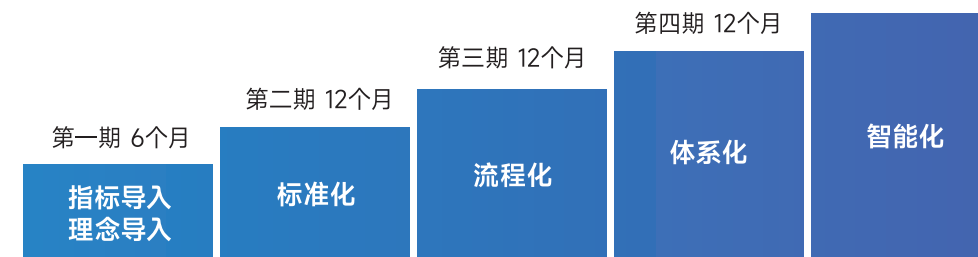
自动智能 机器人

AOI

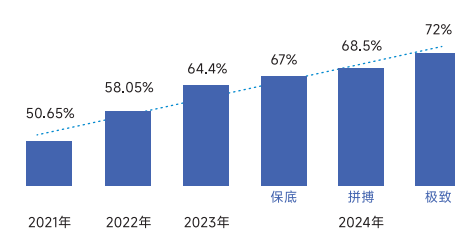
AI智能复判

数字孪生
FMCS系统

精益标杆向 智能制造转型



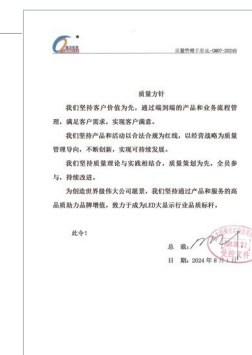
■ OEE 线性OEE



现阶段工厂运营效率逐年提升、工厂成本管理逐年下降、工厂交付能力逐年提升、工厂创新能力逐年提升、工厂环境与社会责任优化,精益评价与精益运营体系、工厂质量管理还在重点建设。

通过规范精益生产现场元素、OEE提升、TPM设备保全、VSM系统规划,达成精益标杆工厂&数字化工厂。

持续推动质量管理在公司全业务、全流程、全地域的贯通，并实现与客户的无缝对接，逐步构建完整、高效、数字化转型的端到端质量管理体系架构，从组织驱动转变为流程驱动。打造“世界级LED大显示领域品质标杆”，拥有行业高品质标准，成为“行业的质量标杆”。



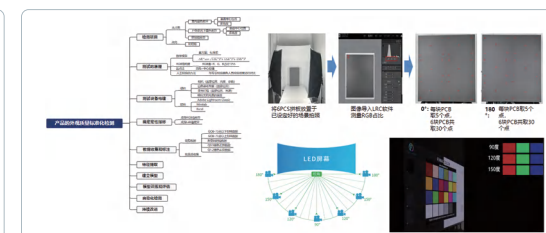
强力巨彩质量方针



体系认证



全过程质量管理数字化转型



行业内领先实施产品墨色标准化出货检验

研发力

强劲的研发技术创新实力

01 CNAS认证实验室

1750m²国家级实验室，建设气候环境实验室、恶劣环境实验室、机械实验室、电学实验室、安规实验室、力学实验室、化学实验室、物理测量室、热学实验室、失效分析实验室等十大类专业实验室体系，荣获“CNAS实验室认可”，研发设备188台/套，设备原值1亿元。



02 Mini&Micro LED显示研究院

从Mini LED、Micro LED、材料、技术等方面进一步深入研发与创新，快速推动强力巨彩Mini&Micro LED应用及标准制定，并全力推动普及。

03 专业研发团队

专职研究与试验发展人员203人，外部高级专家9人，积极开展产学研合作项目，与清华大学、厦门大学、福州大学、厦门理工学院、福建省产品质量检验研究院和厦门市产品质量监督检验院等建立长期产学研合作，平均每年度获1项合作科技进步奖。

强力巨彩-厦门大学 联合工业设计中心

Qiangli Jucai Xiamen University
Joint Industrial Design Center



04 持续的研发投入

每年持续投入亿级研发经费，研发经费保持在营业收入3%以上，持续建设硬件、结构、测试领域CBB平台。

研发力

研发成果 行业领先



320*160mm产品尺寸标准化、640*480mm箱体尺寸标准化
提高了行业供应链的兼容性与通用性，让终端用户选购更简单



户外产品表贴化
由DIP向SMD升级，加快了户外小间距产品全面发展



产品点间距下探与普及
重新定义小间距，让小间距产品买得到、买得起



产品芯片使用升级
提升了整体显示效果



推动产品节能升级
全面推广4.5V/4.2V替代5V开关电源

01
标准制定

02 先进核心技术

小间距
无缝拼接
显示技术

高效节能
显示技术

高均匀度
全彩LED
显示技术

户外大屏幕
智能控制
技术

616件
申请专利数

86项
发明专利

443项
实用新型专利

87项
外观设计专利

03
发明专利

04 科技奖项

连续6年获省级科学技术进步奖；连续8年获市级科学技术进步奖。



荣获2021年度
市科技进步三等奖

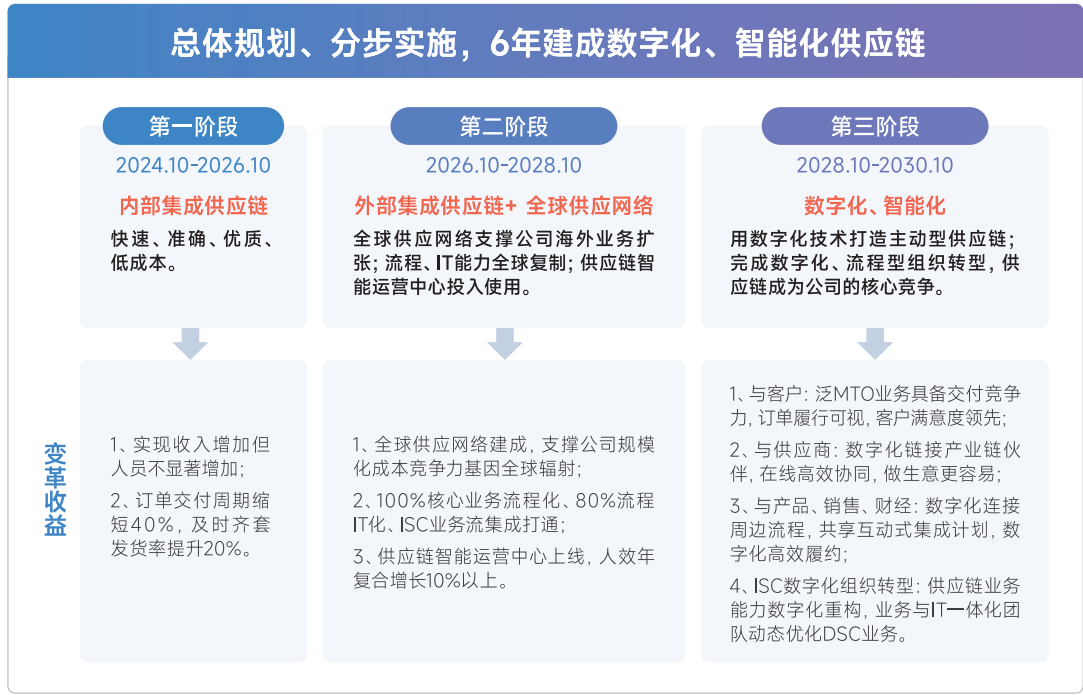


荣获2020年度
市科技进步三等奖



荣获2019年度
市科技进步二等奖

数字化供应链变革规划



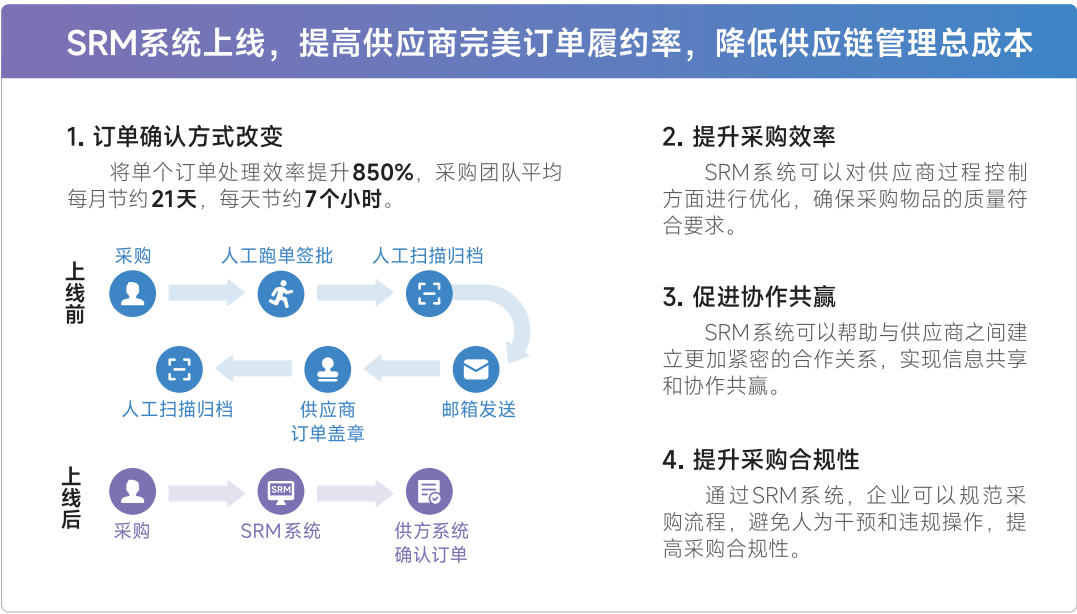
打造智能化、协同化的供应链集成计划体系

强力巨彩通过整合供应商、制造商、物流服务提供商和销售渠道，建立高度协同、高效率的供应链网络，最大化地满足客户交付需求，实现产品的高质量 and 快速上市，打造智能化、协同化的供应链集成计划体系。



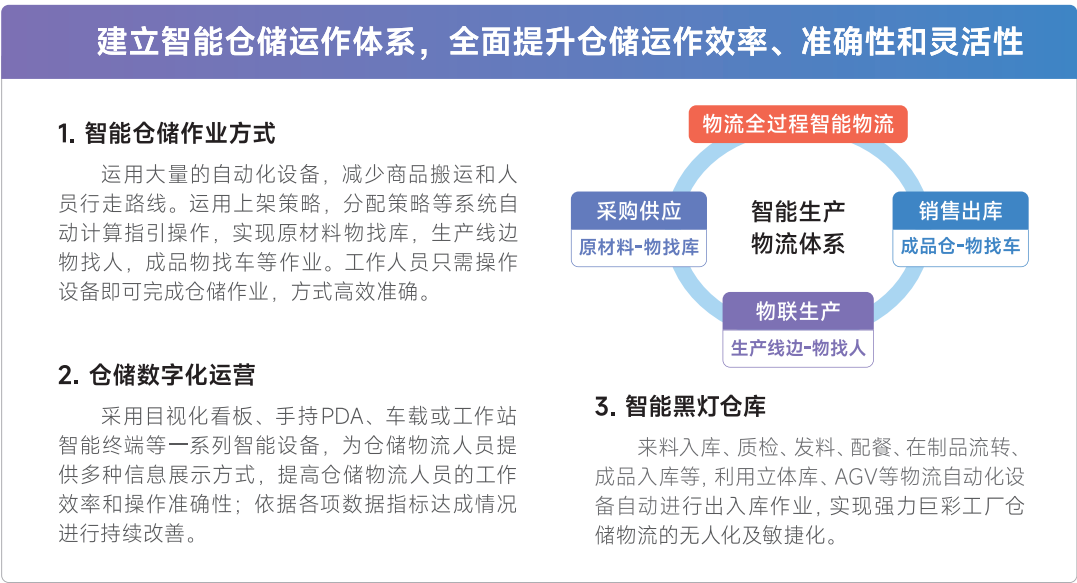
采购数字化系统建设

通过上线SRM系统，更大程度支持订单模式的优化，提升完美订单履约率。同时，跟随数字化转型整体变革方向，与供应商的信息链实现透明、同步，更好地发挥协同价值。



数字化技术打造智能仓储物流中心

应用数字化技术和智能系统，实现自动化操作和高效物流管理，打造智能仓储物流中心，为内外部客户提供更准确高效的优质服务。





强力巨彩企业文化体系

愿景

创世界级伟大公司

跻身世界500强，成就用户、成就员工、成就合作伙伴，以行业发展、社会进步为己任，强力巨彩正成为世界级伟大公司的愿景而孜孜不倦。

使命

用户至上，美丽显示，以普及LED大显示为己任，为员工创造美好生活

以用户的显示需求为导向，将LED大显示普及到全球每一个显示应用场景，推动产品迭代和服务模式创新，为用户带来极致的LED显示美丽体验，为员工创造美好生活。

核心价值观

诚信共赢 实事求是 令人尊重

在所有合作、竞争、经营、管理活动中，强力巨彩以诚信为本，以共赢为出发点；一切从实际出发，以用户的实际需求作为工作的标准和参照，不断探求与更新标准；追求“令人尊重”，不忘初心，终将获得用户、员工、股东、合作伙伴、社会甚至竞争对手的尊重！

经营理念

以拼搏者为本 创造价值 分享价值

以拼搏者为本是经营理念的第一要义，拼搏者通过为企业创造价值，实现自我价值，继而分享价值。在拼搏过程中，我们坚持为用户、为员工、为合作伙伴、为股东、为社会创造价值，分享价值。

管理理念

同心 同德 同行 同分享

以愿景和使命为核心思想，坚守和践行企业文化八大条，强力巨彩人目标一致、方向一致、行动一致、行为一致、追求一致，在发展中同步共振，共同分享创造的价值！

企业精神

拼搏 真诚 服务 冠军 快乐

拼搏是强力巨彩的名片，真诚是强力巨彩的属性，服务是强力巨彩的本质，冠军是强力巨彩的追求，快乐是强力巨彩的个性。

员工精神

敢想 敢做 有为

在愿景的引导下，只要符合价值观的就要敢想；在法律法规及公司行为准则的约束下，要敢做；在企业精神的指引下，有结果，有作为。

口号

强力巨彩 有你更精彩



共创价值 共享价值

坚守着“以拼搏者为本，创造价值，分享价值”的经营理念，以及“同心 同德 同行 同分享”的管理理念，使员工与公司形成利益共同体、事业共同体、命运共同体，共同追逐成为世界级伟大公司的宏伟梦想。

以拼搏者为本

遵循“以拼搏者为本，倾斜分享价值”的原则，公司每年度开展拼搏者评选与激励，拼搏者不仅能获得公司分享各项福利政策、学习深造、晋升加薪机会等，拼搏者楷模、榜样更能获得长期股权激励。

截止2024年3月，强力巨彩共有拼搏者楷模**2名**、拼搏者榜样**21名**，每年评选拼搏者先锋、拼搏者标兵。其中，首期中长期激励授予**16名**拼搏者榜样股权激励，授予**78名**拼搏者中期利润分享，将拼搏者转换为企业合伙人。

薪酬福利体系

薪酬方面，在确保具有市场竞争力的薪酬水平上，构建更加科学、合理、公平的短中长期激励体系。员工收入逐年上升，2023年员工年平均收入增长**5.2%**。

福利方面，为员工提供了舒适宿舍、节日礼品、生日礼物、健康体检、优惠工作餐、丰富文体活动、带薪休假等福利。2023年度员工福利专项支出**1000多万元**。



职业晋升通道

构建**双通道**职业发展路径，明确各通道晋升标准，员工内部发展空间更开阔；

打造“**闪耀全球**”**四级人才梯队培养规划**，满足应届生储干、基层主管、干部到高管不同层次的培养需求，打造一支高素质人才队伍。



学习成长资源

为不同阶层的人才梯队提供丰富学习资源，激励员工自我提升，“**强力学堂**”线上课程**1419门**，学习人次**4881人次**，总学时**1379H**；2023年度线下培训**541场**，参与学员**10052人次**。



员工关怀措施

关注员工生活，不断提高食堂餐标，让员工吃得好，打造五星级住宿标准，让员工住得好；关注员工体验，为哺乳期员工设立“母婴室”，提供舒适且私密的环境；关注健康，定期组织免费员工体检，开展系列体育运动赛事。

在系列关怀下，2024年度**员工敬业度85.05分**，**关键岗位人才保留率98%+**。



6 重大荣誉

荣誉无数 硕果累累

强力巨彩深耕行业二十载，收获“2022年和2023年LED显示屏全球销量第一、国家认可企业技术中心、国家制造业单项冠军示范企业、中国合格评定国家认可委员会（CNAS）认可、国家知识产权优势企业、高新技术企业、国家绿色工厂、金砖示范单位”等荣誉，从政府认证到行业权威，从综合实力到企业文化，强力巨彩收获无限荣光。





聚力同行

二十载悠悠岁月，有社会各界的热切关怀，有海内外经销商、供应商等合作伙伴的坚定追随，有全体员工的拼搏奋进.....强力巨彩凝聚所有人的力量，同心同德同行同分享，一路无畏艰难，奋勇向前，书写出振奋人心的精彩答卷。

张利琴
河北阳腾电子科技有限公司
总经理

优秀省级经销商

河北阳腾 选对品牌 才能乘风破浪

从2009年开始销售强力巨彩产品至今，长达15年的携手同行，河北阳腾电子科技有限公司成为强力巨彩合作共赢的重要伙伴之一，也成为河北渠道的佼佼者。

首次合作得益于强力巨彩的优质产品和品牌影响力，长远携手则依赖于双方的共同努力和信任。15年来强力巨彩为阳腾提供了全方位的支持，包括产品培训、市场推广、技术支持和售后服务等，帮助总经理张利琴解决了许多难题，增加了阳腾的客户信任度和满意度。

有了强力巨彩产品质量保障和品牌吸引力，张利琴格外注重建设区域品牌优势，2016年阳腾开设河北省首家强力巨彩旗舰店；即使面临了资金、市场变化和竞争对手等挑战，2023年又注资重新升级展厅，建设1000平方米的显示体验中心，为客户提供最优的产品体验，再次提升品牌的区域影响力。

从1997年创业至今，张总经历许多激情燃烧的时刻，但她表示，最有成就感的事还是看到公司一步步发展壮大，员工们一同成长。张利琴坚信团队的力量是无穷的，她格外重视团队的培养，借鉴强力巨彩的组织经验和培养资源，梳理组织职能，培养了一批年轻的业务骨干，因此阳腾拥有一支激情飞扬的业务团队，并以此为动力，推动公司发展壮大。



- 1 业务团队
- 2 参与推介会

从元器件商店到优秀经销商，从夫妻店到30余人的团队，阳腾的故事是选择和坚持的典范。只有借助优秀的品牌，培养优秀的团队，才能够在激烈的市场竞争中立于不败之地，阳腾在强力巨彩的支持下，实现了自身的成长，在河北LED大显示市场获得市场和客户认可，也能够未来的合作中持续壮大。

面对强力巨彩向百亿企业奋进的目标，阳腾将紧随强力巨彩，聚焦销售增长、服务提升、技术创新、团队建设和企业管理，冲击新目标，迎接新挑战，创造更多的价值。

优秀省级经销商

长沙万特 前程万里 砥砺前行

彭专与强力巨彩的合作始于2012年，一次偶然的合作机会让彭专深刻体会到品牌的力量。“客户指定要用强力巨彩的产品，加上强力巨彩高品质、高性价比给了我极大的安全感”，彭专回忆道。从那天开始，彭专坚定了走品牌路线的决心，与强力巨彩开展长期稳定的同行之旅。

在强力巨彩营销大体系内，彭专升级了对行业的认知，首先舍弃工程思维，发扬利他精神，服务好旗下品牌服务商，积极与客户分享资源和市场信息，传导品牌力量，团结所有从业者做大LED大显示行业，并在这个过程中创下公司营业额年年翻倍的辉煌战绩。

12年白驹过隙，长沙万特蓬勃发展。从最初的几名员工发展到现在近40人的团队，年销售额从几十万增长到几千万，彭专感恩强力巨彩的支持，特别是在市场开拓、品牌营销推广、企业经营管理等方面给予的巨大帮助。

12年岁月如流，逆境中展露拼搏意志。2016年，面临筹建展厅的资金压力和任务紧迫，彭总经历了一段艰难时刻，但他最终决定投资建设旗舰店，带动长沙万特进入发展的新阶段。2018年湖南市场销售下滑，公司面临巨大压力，但彭总坚持了下来，紧紧跟随强力巨彩的市场步伐，及时调整公司策略。“偶尔的挫折更会让我们在发展中发现自己的不足，进一步成长”，彭专如是说。



彭专 长沙万特电子有限公司总经理

直面未来的机遇和挑战，彭总胸有成竹，带领万特团队坚定信念，树立2亿目标，不畏艰难，以建立良好的客户口碑为基础，以50%市场份额为导向，完善公司内部管理体系，打造有狼性的业务团队，深耕市场，服务前端，在LED显示屏市场中扬帆启航，使命必达！



- 1 业务团队
- 2 旗舰店展厅

王科 重庆邦卓科技有限公司总经理



优秀省级经销商

重庆邦卓 从夫妻店到行业先锋的十年蜕变

在LED显示屏行业的汹涌浪潮中，王科以其独特的眼光和不懈的拼搏，书写了一段令人瞩目的个人奋斗史。2002年，王科和妻子一起投身于这个行业，起初只是一家普通的夫妻店，经历了一段时间“摸石头过河式”的探索发展，王科依然迷茫。

2012年，王科接触到了强力巨彩，这成为了他事业的重要转折点。2013年，他加入了强力巨彩营销大体系，当时团队规模不大，王科既是业务带头人，又是技术总监、客服总监，奔波在一线，最终凭借强力巨彩的品牌力量 and 个人的努力，重庆邦卓科技有限公司迎来了一段爆发式增长。

个人的拼搏是有限的，团队的力量却是无限的。在强力巨彩的引导下，王科开始从繁杂的业务中抽身，转而成为一位真正的企业管理者。这一转变不仅让邦卓走向了规范化发展的道路，也使销售额迈上了一个新台阶。

在转型过程中，王科面临着内外的焦灼：“从拼在一线的业务带头人到企业管理者，我经历了很多内心的挣扎和纠结，但强力办事处‘威逼利诱’，一步步引导着我往前走。”借鉴强力巨彩的经验，他积极调整策略，成功搭建了邦卓的组织架构，明确了部门职责分工。这一转变带来了业绩的再次提升，王科也完成了从一线战斗者到企业管理者的转身，从勤奋拼搏者走向智慧拼搏者。

王科对强力巨彩的信任与日俱增，十年间紧跟总部步伐，成为第一批建设企业旗舰店的经销商，第一批购入小间距产品，邦卓的销售额也达到创历史的九千万。现在，王科树立了5年内销售额过亿的小目标，这是创业初期从未设想过的远大目标，如今在王科看来，一个亿也能在团队的精耕细作下努力达成。

强力巨彩成立20周年，王科感慨地说：“我们很幸运，能得到强力巨彩导师一样的指导。我相信只有不停前进，紧跟强力巨彩，一定会有发展机遇。”

- 1 开展技术交流会
- 2 开展推介会
- 3 旗舰店展厅



优秀省级经销商

山东金巨 历经风雨 终望成林

2008年，李泉启怀揣着对LED行业的憧憬，毅然投身于这片未知的海洋。事非经过不知难，初涉此行，虽怀满腔热血，但在与众多厂家的合作中，却遭遇了产品质量与售后服务不佳的困扰，让前行的道路充满了曲折与荆棘。

四年后的一个偶然机会，山东金巨迎来了命运的转机。李泉启在临沂巧遇了强力巨彩董事长朱志强先生，并热情邀请他到自己的公司参观。这次偶然的会面不仅为双方的合作铺平了道路，也坚定了李泉启与强力巨彩携手合作的决心。

2013年，山东金巨正式踏上了与强力巨彩的并肩之路，一跃成为省级经销商。自此，公司如傍溪种篁竹，历经风雨，终望成林。十年间，山东金巨紧跟强力巨彩总部的步伐，坚定执行各项



李泉启 山东金巨电子有限公司总经理

营销策略，实现了年销售额从300万到破亿的惊人飞跃，成功三年蝉联“省级经销商年度销售冠军”。

团队规模也从最初的夫妻档，逐渐壮大至如今的60余人精英团队。在深耕渠道市场的过程中，山东金巨建立了覆盖全省的300多家服务商和渠道客户网络，为公司的持续发展奠定了坚实的基础。2020年，更是在山东省会济南设立了旗舰店展厅，进一步彰显了公司的品牌实力和市场影响力。

回顾与强力巨彩并肩前行的岁月，李泉启心潮澎湃：“强力巨彩不仅给予我机遇和勇气，更是我前行的动力源泉。”他亲眼见证了强力巨彩从初创企业蜕变为行业翘楚的辉煌历程，深切感受到渠道模式的创新与产品普及带来的丰硕成果。

展望未来，李泉启满怀信心：“强力巨彩锐意进取，屡创佳绩，品牌影响力日益扩大，技术革新层出不穷，服务品质持续精进，市场版图不断拓展。山东金巨有幸参与其中，我们坚信，只要双方携手并进，未来的道路定将更加宽广无垠。”



朱董、李泉启给品牌服务商颁奖



团队合照

优秀省级经销商

郑州梦之龙 向优出发 向上生长

信任为桥 共创行业新篇

梦之龙与强力巨彩携手走过了九个春秋。这九年，是共同成长的九年，是互信互敬的九年，更是创造辉煌的九年。

回想起当初选择与强力巨彩合作的理由，韩北方由衷地感慨道：“合作始于对“创世界级伟大公司”的共同追求，这份共同的理想成为了我们持续前行的动力源泉。此外，强力巨彩的高层领导对我们合作关系的重视与支持，让我们建立起了坚如磐石的信任。”

在过去的九年里，梦之龙在众多强力经销商中脱颖而出，销售业绩一路飙升，已成为“2023年度经销商销售亚军”。公司规模也逐步扩大，如今，梦之龙已拥有近百名专业员工，千余平米办公楼以及河南省内首屈一指的LED显示体验中心。优质的办公环境和先进的仓储设施，为公司的运营效率和服务质量提供了强有力的保障。

韩总表示：“这一切的成就，都离不开强力巨彩的鼎力支持。在品牌服务商的拓展上，总部为我们提供了巨大的帮助，使我们成功实现了



韩北方 郑州梦之龙电子科技有限公司总经理

地市县城的全面覆盖。不仅极大地提升了我们的市场竞争力，更为我们未来的发展奠定了坚实的基础。”

凡事预则立，不预则废。尽管公司已在发展的高速公路上疾驰，但韩北方对于未来的期待远不止于此。他雄心勃勃地规划着进一步的市场拓展，旨在通过多元化的策略来稳固并提升市场份额。同时，注重团队打造，培养市场敏感度、管理能力的阶梯型人才，完善客户服务体系，确保客户需求得到迅速响应和细致解决。展望未来，梦之龙始终充满信心。

谈及强力巨彩的二十载春华秋实，韩总对此表达了由衷的敬意和感慨：“20年的风雨洗礼，屹立不倒，持续创新，这不仅是实力的展现，更是企业精神的传承，梦之龙愿与强力巨彩并肩前行，共同开创行业的新篇章。”

优秀省级经销商

新疆强力聚彩 向优出发 向上生长

在旷野中，每一颗种子都蕴藏着生长的力量。新疆强力聚彩就是这样一颗种子，从年销售额百万的起点，茁壮成长成为破亿的商业巨树。人才队伍由最初的寥寥数人，如今已发展为四十多人的精英团队。在LED显示屏市场中，他们不仅稳稳占据了一席之地，更以专业的实力和贴心的服务赢得了市场的尊重。

过去的八年，新疆强力聚彩在经销商队伍中脱颖而出，业绩连年攀升，成为新疆市场的领军者。品牌影响力、客户信任度和满意度均达到了前所未有的高度。孟凡初与强力巨彩的合作，正是看中了其在LED显示屏领域的专业技术实力、不断创新的产品理念以及客户至上的服务理念。

回首2015年，公司初创时面临资金紧张，孟凡初写下了一份“血书”，总部领导见状，迅速伸出援手，这一次，总部的及时雨，滋润了公司的成长。在强力巨彩的引领下，孟凡初带领团队积极参与行业活动，提升品牌影响力，凭借专业的技术培训和周到的售后服务，让客户享受到卓越的服务体验。面对客户的特殊需求，强力巨彩总部的技术团队总能迅速响应，提供定制化解决方案，确保项目顺利完成，帮助经销商们赢得了客户的赞誉与信任。



孟凡初
新疆强力聚彩电子科技有限公司
总经理

值此强力巨彩成立20年之际，孟凡初深感荣幸。他感慨道：“强力巨彩的成功，不仅为我们带来了商业利益，更让我们见证了中国制造业的崛起与力量。”

在这片旷野上，每一颗种子都在努力生长，每一束光都在照亮前行的路。而强力巨彩的故事，就像这片旷野，充满了无限可能。



1 团队合照
2/3/4 旗舰店展厅



优秀省级经销商

成都晶元

追随 成长 蜕变



杜叙虎
成都晶元光电科技有限公司
总经理

与强力巨彩携手走过7年光阴的省级经销商——成都晶元杜叙虎，用“有担当”和“重情义”两个词语来评价强力巨彩。

从他自身的经历出发，强力巨彩的“担当”体现在对经销商的调价补差政策始终兑现，甚至在疫情最困难时期，还不断提高调价补差天数，几乎是兜底式降价补差政策，很多超期的补差都给予兑现；还有经销商开展的区域展会、推介会、楼宇广告等品牌推广工作，强力巨彩也一直给予资金支持。

“重情义”则是不管经销商遇到任何困难，强力巨彩都会第一时间伸出援手，不抛弃不放弃。这一点，杜叙虎也深有感触，记得有次成都晶元的一个工程商，使用强力巨彩的产品做了一个项目，这个屏幕在使用了3年多后出现问题，维修了多次也未解决。按照规定，这早已过了质保期，但是客户要求工程商必须解决，迫于压力，工程商找到成都晶元，最终是强力巨彩出手完美解决这一客诉。



1 开展年中营销会议
2 团队合照

凭借着这样一家有担当又重情义的行业强企，成都晶元无疑是幸运的。在强力巨彩的指引下，成都晶元从项目工程转型渠道批发，合作的第一年，业绩就从几百万暴涨至3500万，随后一路势如破竹，仅用了4年时间就实现破亿；团队规模也从20多人扩展到70多人。成都晶元也成功跻身强力巨彩全国经销商前十行列。

展望未来，机遇与挑战并存。随着5G、物联网、人工智能等新一代信息技术的深度融合应用，LED显示将继续保持高速发展态势，但市场竞争也日益激烈，杜叙虎深知未来的道路并不平坦。

但只要跟着强力巨彩走，紧握发展趋势，积极探索新应用，全力拓展客户，调整优化客户结构，不断满足客户的需求和期望，他有信心、有决心，一定能赢得未来。



赵志松
杭州亿而亿科技有限公司
总经理



优秀省级经销商

杭州亿而亿

同心同行 勇夺桂冠

在过去的2023年，杭州亿而亿又一次荣获“省级经销商年度销售冠军”，这已经是第三年摘得此桂冠了。

分享秘诀时，赵志松总结最重要的一点是：“只要深刻践行强力巨彩‘同心 同德 同行 同分享’的管理理念，就一定能成为下一个销售冠军，杭州亿而亿就是这样做的。我们不仅与强力巨彩同心同行，将总部的使命当成自己的使命，坚定不移地完成总部制定的阶段目标；团队伙伴也一直同心同行，一群人，一条心，做一件事，并共同分享成功的果实。”

赵志松之所以如此重视这一管理理念，也是因为强力巨彩的言传身教。在双方合作的7年里，强力巨彩用诸多行动举措落实了“同心 同德 同行 同分享”，其中最让赵志松感动的是赋能帮扶培训，大到经营管理、小到案例拍摄技巧，强力巨彩都会事无巨细地安排专人进行培训，让亿而亿团队不断学习成长。

“让我们时刻感受到加入强力巨彩省级经销商队伍不单是做分销，还进入一个系统的有节奏的学习队伍中，总部像大家长一样带着我们开拓视野，让我们不但收获了名利，还成为更好的自己。”

在强力巨彩的指导下，亿而亿团队逐步走上规范化的阶段，组织架构逐渐完善，团队规模不断扩大，成员的专业能力也得到提升。团队的成长壮大，迸发出无与伦比的强大力量，推动各方面都飞跃发展，销售业绩飙涨、渠道建设全速推进、品牌影响力再上新台阶、旗舰店展厅全新升级，无一不彰显着冠军风采。

谈及强力巨彩的20年，赵志松无限感慨：“从无到有，从有到大，从大到强，仅用了20年，可见强力巨彩的强劲实力，我们会继续追随，挺进下个20年。”

壮志在我胸，凌云亮剑锋。展望未来，赵志松立下豪言壮语：冲击2024年度销售冠军，在五年内实现销售5个亿。



团队合照

优秀海外经销商

俄罗斯
1314

十年风雨 逆流搏击

RU1314 (код клиента) : десять лет
борьбы против течения

2014年一次机缘巧合，俄罗斯1314与强力巨彩展开合作，如今已历经十年的风雨同舟，奏响了海外合作最强音。

在强力巨彩高性价比的产品及创新的分销渠道模式的共同加持下，俄罗斯1314在俄罗斯LED大显示市场上大展拳脚，销售业绩飞速发展，现如今已占据整个俄罗斯市场超30%的份额，且增长势头不减；公司规模也从一开始的简单囤货发销模式，逐步转型，搭建了成熟的组织架构，增设了业务部、市场部、财务部、技术部等；同时强力巨彩在俄罗斯已经闻名遐迩，成为渠道领军品牌，“客户为了凸显品牌，甚至会要求我们把外包装上面的强力巨彩LOGO做得更大一些，”Vladimir骄傲地说道。

今年是强力巨彩成立的二十周年，也是俄罗斯1314加入大体系的第十年，Vladimir回忆往昔，动情地说道：“这十年间，我们经历了许多考验和挑战，强力巨彩的责任心和及时周到的服务，给了我们信任感，让我们时刻充满力量。”



俄罗斯1314集团CEO: Vladimir

В 2014 году по воле случая RU1314 начала сотрудничать с компанией Qiangli, и вот уже десятилетний опыт совместной работы играет самую сильную роль в зарубежном сотрудничестве.

Благодаря поддержке экономически эффективных продуктов Qiangli и инновационной модели каналов сбыта, Компания RU 1314 добилась больших успехов на российском рынке больших светодиодных дисплеев, и ее продажи быстро выросли. Теперь она занимает более 30% всего российского рынка. И она по-прежнему быстро растет. Масштаб компании также с самого начала был простым складированием и моделью распределения, и постепенно трансформировался, построил зрелую организационную структуру, добавив бизнес-отдел, отдел маркетинга, финансовый отдел, технический отдел и т.д.; в то же время, Qiangli был хорошо известен в России, как ведущий бренд "Клиенты, чтобы выделить бренд, и даже просят нас поставить упаковку над логотипом Qiangli, чтобы сделать его больше," сказал Владимир с гордостью.

犹记得，2020年新冠疫情在俄罗斯爆发，一罩难求，但强力巨彩还是排除万难地给俄罗斯1314的员工寄来了口罩。在业务上，第一时间进行政策调整和渠道策略布局，使得俄罗斯1314在疫情三年的销售业绩不减反增。

俄乌战争爆发，强力巨彩的团队第一时间发来关心和慰问，并不断鼓励，给予Vladimir极大的信心。战争导致卢布汇率狂跌，客户购买力下降，所有难题都有强力巨彩陪伴左右，想方设法，及时调整业务策略和市场策略，带领俄罗斯1314一一攻克，最终实现业绩大幅度增长。

值此强力巨彩20周年之际，Vladimir感恩地说道：“十年携手，感谢有你，下个十年再作伴！”



- 1 参加展会
- 2 成功项目：商场海尔店

В этом году исполняется 20 лет со дня основания Qiangli, а также 10 лет, как RU1314 присоединился к этой компании. Владимир вспомнил прошлое и эмоционально сказал: "За эти десять лет мы прошли через множество испытаний и вызовов, а ответственность Qiangli и своевременное и внимательное обслуживание дали нам чувство доверия, так что мы всегда полны сил."

Как мы помним, когда эпидемия новой короны только разразилась в начале 2020 года, было трудно найти маску, но Цяньли все равно отправляла маски сотрудникам RU1314 вопреки всему. С точки зрения бизнеса, Цяньли впервые скорректировала политику и выстроила стратегию каналов сбыта, благодаря чему показатели продаж RU1314 в течение трех лет после эпидемии не снижались, а росли.

Когда началась война между Россией и Украиной, команда Qiangli сразу же выразила свою озабоченность и соболезнования и продолжала ободрять, вселяя в Владимира огромную уверенность. Война привела к резкому падению курса рубля и снижению покупательской способности клиентов. Qiangli сопровождала его во всех трудностях, пыталась найти способы своевременной корректировки бизнес-стратегии и рыночной стратегии, вела RU1314 к преодолению их одного за другим, и в итоге добилась значительного роста показателей.

По случаю 10-летия Qiangli, Владимир с благодарностью сказал: "Это были десять лет рука об руку, благодаря вам, и мы снова будем вместе в следующие десять лет!"

优秀海外经销商

印度
1314

让品牌之光璀璨绽放印度

India 1314: Let the light of the brand shine brightly in India



印度1314创始人：Sanjay Borar

2018年，本着“相互信任、相互支持、互利共赢、追求卓越”的共同承诺，印度1314义无反顾地加入了强力巨彩海外经销商的队伍。“这六年来，我们始终遵循着这一承诺，孜孜不倦地奋勇拼搏，成功让强力巨彩登顶‘印度LED大显示市场第一品牌’的宝座。”Sanjay Borar骄傲地说道。

近几年，印度LED大显示行业发展迅猛，这绝对有印度1314的功劳。在强力巨彩的支持下，印度1314大展拳脚，引导客户摒弃传统的箱体安装方式，改为室内模组配件安装，不仅为客户带来了便利性，还节约了成本。依靠强力巨彩的租赁产品的优势，拓展了印度的租赁箱体市场，让更多用户感受LED大显示带来的精彩视界。可以说，在强力巨彩和印度1314的共同努力下，印度LED大显示行业 and 用户体验感有了质的飞跃。

In 2018, in line with the common commitment of "mutual trust, mutual support, mutual benefit and win-win, and pursuit of excellence", India 1314 joined the team of overseas distributors of Qiangli Jucai without hesitation. "In the past six years, we have always followed this commitment and worked tirelessly to successfully make Qiangli Jucai the top brand in the Indian LED large display market." Sanjay Borar said proudly.

In recent years, the Indian LED large display industry has developed rapidly, which is definitely due to the contribution of India 1314. With the support of Qiangli Jucai, India 1314 has made great efforts to guide customers to abandon the traditional cabinet installation method and switch to indoor module accessories installation, which not only brings convenience to customers, but also saves costs. Relying on the advantages of Qiangli Jucai's rental products, it has expanded the rental cabinet market in India, allowing more users to experience the wonderful vision brought by LED large displays. It can be said that with the joint efforts of Qiangli Jucai and India 1314, India's LED large display industry and user experience have made a qualitative leap.

While promoting market development, India 1314 has also gained growth. Sales have increased by 100% year by year; brand awareness has become more and more loud, becoming one of the preferred suppliers of Indian government projects, and strongly entering the smart city projects in the Indian market; friendly cooperation with the government has promoted the blossoming of other industries.



授予印度经销商牌匾

在推动市场发展的同时，印度1314也收获成长。销售额逐年增长；品牌知名度越来越响亮，成为印度政府项目的首选供应商之一，强势进入印度市场的智慧城市项目；与政府的友好合作又促进了其他行业的开花结果。

在强力巨彩成立20周年的这一重要时刻，作为这个大体系中的一份子，Sanjay Borar感到无比自豪和满足。回首过往，双方携手走过的时光中，强力巨彩一直展现大企业的责任和担当。犹记得，疫情肆虐的三年，印度1314遭遇供应链和资金中断等问题，最终都是在强力巨彩的支持和鼓励下渡过的。更令人感动的是，强力巨彩业务伙伴为了印度1314的业绩，一次次地感染隔离，仍不忘心中使命。

“相信有这样的团队，强力巨彩定能基业长青，生生不息，而我们也必将紧随，创造美好的未来。”Sanjay Borar对此无比坚定。

At this important moment of the 20th anniversary of the establishment of Qiangli Jucai, as a member of this big system, Sanjay Borar feels extremely proud and satisfied. Looking back on the past, during the time when the two sides walked hand in hand, Qiangli Jucai has always demonstrated the responsibility and commitment of large enterprises. I still remember that in the three years when the epidemic was raging, India 1314 encountered problems such as supply chain disruptions and funding, and finally got through them with the support and encouragement of Qiangli Jucai. What is even more touching is that Qiangli Jucai's business partners have been infected and isolated again and again for the performance of India 1314, and they still remember their mission in their hearts.

"I believe that with such a team, Qiangli Jucai will be able to maintain its long-term foundation and continue to thrive, and we will surely follow closely to create a better future." Sanjay Borar was extremely firm.

印尼
2921

优秀海外经销商

首创突破 竿头直上

ID2921 (PT PINOR VISUAL INDONESIA) :
First collaboration, increase rapidly

On November 30, 2023, the LED display experience center built by Indonesia 2921 finally opened grandly. In this exhibition hall with a total area of over 400 square meters, the dazzling design and colorful QiangLi JuCai series of products made a stunning appearance. The magnificent display effects attracted many customers.

This is QiangLi JuCai's first overseas dealer showroom. It took less than half a year from preparation to opening. "It is not easy to build a showroom in such a short time. Site selection, design, decoration, exhibit installation, preparation for opening... a series of things followed one after another. I would like to thank QiangLi JuCai for their help and support. More importantly, the successful opening of the showroom benefited from QiangLi JuCai's guidance and encouragement, which gave me great confidence," Denny Riestanto said gratefully.

For Indonesia 2921, the construction of this showroom is of great significance, marking that the QiangLi JuCai brand has taken root in the Indonesian market, solving the problem of difficult terminal experience, and the sales performance of Indonesia 2921 has also risen accordingly. In just over two years since joining QiangLi JuCai, sales performance has increased 10 times, and representative offices have been set up in the two largest cities in Indonesia to facilitate local business promotion and customer service, radiating the national market from the core areas.

2023年11月30日，印尼2921建设的LED显示屏体验中心终于盛大开业，这个整体面积超400m²的展厅里，以其流光溢彩的设计和绚丽多彩的强力巨彩各系列产品惊艳亮相，美轮美奂的显示效果，吸引客户纷至沓来。

这是强力巨彩海外首家经销商展厅，从筹备到开业不到半年时间，“这么短的时间建设一家展厅，绝非易事，选址、设计、装修、展品安装、筹备开业……一系列事情接踵而至，要感谢强力巨彩的帮助和支持，更重要的是，展厅的成功开业，得益于强力巨彩的引导和鼓励，给了我莫大的信心，” Denny Riestanto感激地说道。

对印尼2921而言，这家展厅的建设意义非凡，标志着强力巨彩品牌根植印度尼西亚市场，解决了终端体验难的问题，印尼2921的销售业绩也随之水涨船高。加入强力巨彩短短两年多时间，销售业绩增长了10倍，还在印度尼西亚最大的两个城市设有代表处，方便在当地开展业务推广和客户服务，以核心区域辐射全国市场。

印尼2921创始人：Denny Riestanto



2021年9月，印尼2921正式加入强力巨彩海外经销商队伍，回忆起最初选择强力巨彩的原因时，Denny Riestanto表示，强力巨彩的高性价比产品，非常适合批量销售，还有灵活的支持系统和支付系统，特别有助于印尼2921的发展。事实证明，Denny Riestanto当初的选择非常正确，强力巨彩除了有这些硬服务外，还有软服务，强力巨彩团队做事认真负责、细致周到，让人放心、省心。

谈到未来，Denny Riestanto无比憧憬，他由衷地说道：“我们建立了超越兄弟的关系，不仅考虑业务发展，还考虑如何共同成长，收获成功和快乐。感谢强力巨彩成为我在印度尼西亚生活和事业的一部分，希望这种合作能延续到我们的子孙后代。”



In September 2021, Indonesia 2921 officially joined the QiangLi JuCai overseas dealer team. When recalling the reason for choosing QiangLi JuCai in the first place, Denny Riestanto said that QiangLi JuCai's cost-effective products are very suitable for bulk sales, and there are flexible support systems and payment systems, which are particularly helpful for the development of Indonesia 2921. Facts have proved that Denny Riestanto's original choice was very correct. In addition to these hard services, QiangLi JuCai also has soft services. The QiangLi JuCai team is conscientious, responsible, meticulous and thoughtful, which makes people feel at ease and worry-free.

When it comes to the future, Denny Riestanto is full of hope. He said sincerely: "We have established a relationship beyond brothers. We not only consider business development, but also consider how to grow together, gain success and happiness. Thank you QiangLi JuCai for becoming a part of my life and career in Indonesia. I hope this cooperation will continue to our children and grandchildren."

- 1 授予经销商牌匾
- 2 展厅隆重开业
- 3 流光溢彩的展厅





龚文（左）出席强力巨彩经销商大会

优秀合作伙伴

强力巨彩&晶台光电

相识于微时 相守于经年

晶台光电与强力巨彩的缘分开始于2009年的一次见面，在朱志强董事长的带领下，晶台光电董事长龚文参观了正在装修中的强力巨彩表贴生产车间，聆听了朱董对公司未来的规划和对产业发展的深度理解。

正是这次见面，坚定了晶台光电的合作决心，经过严格考核认证，晶台光电成为了强力巨彩表贴LED灯珠的第一号供应商。从三拼一到三合一，从室内全彩的普及到户外表贴大范围应用，从小间距到微间距，从SMD到MIP，从GOB到COB，无论是产品供应还是技术攻关，双方都一路相守相伴，从生意上的合作伙伴变成生命中不可或缺的朋友。

合作15年以来，双方见证了彼此的成长轨迹。强力巨彩的产销规模常年雄踞行业首位，连续多年获得国家工信部颁发的单品冠军称号，渠道的深度和广度以及品牌知名度均处于行业领先地位。还有其独创的标准化、面板化

产品，已经成为事实上的行业标准，大幅降低了整个显示供应链的综合成本，提高了运营效率，带动了行业高速发展。

晶台光电也取得了累累硕果，从2009年合作伊始还是一家只有几千万的小公司，到如今已经发展为营业收入近20亿元，员工近2000人的中大型公司；产品已经成功应用在伦敦奥运会、迪拜世博会、美国洛杉矶MSG球型剧院、北京冬奥会等国际国内重要场所；“kinglight”品牌已经成为高端LED显示屏的不二选择，在系统集成商、广告商、租赁商等终端用户中享有广泛知名度和良好口碑。

“晶台光电和强力巨彩已经携手走过了15年，也必将携手走过百年春秋。在未来的日子里，我们将更加精诚合作，期望在‘百亿强力’的梦想大道上，晶台光电努力赋能，为强力巨彩早日成为‘世界级伟大公司’再立新功。”龚文坚定地说道。

优秀合作伙伴

强力巨彩&利普芯微电子

同心协力 共创合作新篇章

2020年10月，强力巨彩和利普芯微电子开展全面合作，双方合作的业务主要是显示屏芯片，涵盖了恒流、行管和逻辑芯片。

良好的合作能创造双赢的局面。厦门利普芯微电子董事长张宏根表示，利普芯微电子10亿颗的月产能可以满足强力巨彩任一产品在市场的快速推广；利普芯微电子百人芯片开发团队，与强力巨彩的开发团队紧密合作，可以在最短时间内，助力强力巨彩定制开发出引领市场发展的新产品，满足终端用户的需求。

在强力巨彩的加持下，利普芯微电子也一路高歌猛进。市场占比从2021年的15%提升到2023年的20%，出货数量和出货金额都位居全球第二；技术方面，从主力P1.5及以上，发展到P0.9以上间距全面覆盖；产品终端应用方面，从渠道市场到租赁、XR、工程市场全覆盖；品牌影响力方面，跟随强力巨彩参加了许多行业展会，快速提升了品牌声量。

良好的合作能推动产业融合与创新。两家公司在技术、产品、市场等方面的互补性，使得双方能够共同探索新的市场机会，推动整个行业向前发展，同时这种合作也促进了行业内的竞争与合作，激发更多企业的创新活力。

良好的合作还能提升用户体验感。通过共同研发与创新，为终端用户提供更加高效、稳定、可靠的产品解决方案和更优质的服务，满足用户不断升级的需求，提高用户的满意度与忠诚度。

展望未来，利普芯微电子与强力巨彩将共同推动LED显示技术的发展，为全球用户提供更优质的产品与服务，一起携手探索更多创新的可能性，共同研发具有更高性能、更低功耗、更长寿命的LED显示产品，以满足市场对于高清、智能、环保的日益追求。



张宏根（左一）出席强力巨彩经销商大会

感恩同行二十载 携手共赴新征程

GRATEFUL FOR
20 YEARS

二十载峥嵘岁月，是社会各界的通力支持让强力巨彩一路
无畏艰难，奋勇向前，取得如今的辉煌成就。恰逢强力巨
彩成立20周年之际，他们也纷纷发来贺信，给予祝福。
新征程，再出发，强力巨彩定不负期望，砥砺前行！

协会机构贺信

贺 信

强力巨彩：

欣悉贵公司成立 20 周年，厦门大学电子科学与技术学院谨向你们致以热烈的祝贺！
20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

厦门大学由著名爱国华侨领袖陈嘉庚先生于 1921 年创办，是中国近代教育史上第一所华侨创办的大学，也是一所与中国共产党紧密相连的大学。在建校 100 周年之际，中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平向学校发来贺信，贺信指出，厦门大学是一所具有光荣传统的大学，100 年来，学校始终爱国华侨领袖陈嘉庚先生确立的立校志向，形成了“爱国、革命、自强、科学”的优良传统，打造了鲜明的办学特色，培养了一大批优秀人才，为国家富强、人民幸福和中华文化海外传播作出了积极贡献。学校坚持“四个面向”，以有组织科研推进有组织服务国家和区域经济社会发展。长期以来，厦门大学与贵公司保持紧密的产教融合深度合作，双方联合研发成果先后荣获福建省科技进步一等奖 1 项和二等奖 2 项。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持发展新生产力，不断实现半导体显示产业突破，勇担社会责任，守诚信担当，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，强力再出发，巨彩出彩！百尺竿头，更上一层楼！

厦门大学电子科学与技术学院
2024 年 4 月 25 日

中国光学光电子行业协会发光二极管显示应用分会 中国光协 LED 显示应用品字（2024）01 号

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

值贵公司成立 20 周年之际，中国光学光电子行业协会发光二极管显示应用分会谨代表我国 LED 显示应用行业向你们致以崇高的敬意并表示热烈的祝贺！

贵司自创立以来，锐意创新，稳健发展。20 年中，公司积极探索实践 LED 显示应用产业创新发展模式，从设备单一的一间小企业发展成为 LED 显示应用领域的知名品牌和极具影响力的制造者，成为我国 LED 显示行业的龙头企业，成就非凡。公司秉承“用户至上，美丽显示，以普及 LED 大显示为己任，为员工创造美好生活”的企业使命，发扬“拼搏、真诚、服务、冠军、快乐”的企业精神，经营规模位居前列，荣获多项荣誉，业绩卓著。公司在发展过程中积极履行企业社会责任，捐资助学、救灾扶贫……回馈社会，彰显优秀企业的责任担当。

面向未来，祝愿公司在朱志强董事长的带领下，坚持创新，持续突破，积极践行“创世界顶级大公司”的愿景，为 LED 显示应用行业做出更大贡献。

二十载努力铸就伟业，历百年征程铸就辉煌。祝愿强力巨彩公司蒸蒸日上，宏图大展！

中国光学光电子行业协会
发光二极管显示应用分会
二〇二四年四月三十日
（盖章）

福建省产品质量检验研究院 致厦门强力巨彩光电科技有限公司的贺信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣悉厦门强力巨彩光电科技有限公司即将迎来二十周年大庆，值此，福建省产品质量检验研究院向贵司全体员工致以热烈的祝贺和诚挚的问候！

20 年艰苦创业，20 年创新发展，从小作坊到现在福建省 LED 显示屏行业的龙头企业，企业知名度和影响力不断扩大，强力巨彩始终秉承着“用户至上，美丽显示，以普及 LED 大显示为己任，为员工创造美好生活”的使命，始终坚持为“创世界顶级大公司”的美好愿景而奋斗。

展望未来，愿与贵司继续在产品质量、质量、体系、认证等板块加强合作，不断优化提升产品质量，积极参与行业标准的研究与制订，共建“检企发展共同体”，一同为 LED 显示行业的发展做出更大贡献。

此致

敬礼！

福建省产品质量检验研究院
2024 年 4 月 24 日
（盖章）

福建省质量管理协会

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣悉贵公司成立 20 周年，福建省质量管理协会谨向贵公司致以热烈的祝贺！
20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家认可企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持创新发展理念，走高质量发展之路，勇担社会责任，守法诚信经营，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更上一层楼！

福建省质量管理协会
2024 年 4 月 25 日

福建省光电行业协会 福建省节能环保产品出口基地商会 厦门市光电半导体行业协会

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣闻贵公司即将迎来 20 周年大庆，福建省光电行业协会、福建省节能环保产品出口基地商会、厦门市光电半导体行业协会，向贵公司致以热烈的祝贺！

二十载耕耘，硕果累累，二十年成长，铸就品牌，二十年努力，业绩斐然。贵公司成立以来，在朱志强董事长的带领下，以“创世界顶级大公司”为愿景，不断适应形势发展，推动商业模式创新与产品迭代升级，以过硬的产品质量在行业内树立了良好的口碑，成为了行业翘楚。公司发展的同时不忘初心，积极履行社会责任，兢兢业业，攻坚克难，积极突破，坚持做一个有温度的民族品牌，为社会做出了卓越贡献。

二十年，岁月悠长，一次次的坚持与突破成就了今天的成就，展望未来，任重道远，开拓创新，增强自身使命和正能量是每一个强力巨彩人应当坚持的责任。我们相信，贵公司坚持以优秀的文化育人，以成熟的管理塑人，为公司的稳健前行提供了不竭的正能量，一定能在新的时代开启更加灿烂的新篇章！

二十载历练，二十年腾飞，祝强力巨彩企业：再创伟业！再铸辉煌！

福建省光电行业协会
福建省节能环保产品出口基地商会
厦门市光电半导体行业协会
2024 年 4 月 26 日

厦门市高新技术发展协会

贺 信

强力巨彩：

欣悉贵公司成立 20 周年，值此欢庆之际，厦门市高新技术发展协会谨向你们表示热烈的祝贺！向贵公司全体员工致以诚挚的问候！

贵公司作为协会第六届理事单位，多年来不断推动产业转型升级，坚持创新发展，获得了领先于行业的技术优势并迅速发展成为行业的佼佼者。20 年来贵公司始终秉承着“用户至上，美丽显示，以普及 LED 大显示为己任，为员工创造美好生活”的使命，践行“诚信经营、攻坚克难、舍人智慧”的核心价值观，发扬“拼搏、真诚、服务、冠军、快乐”的企业精神，收获“2022 年 LED 显示行业单元板产品销量及市场占有率第一”、2022 年获评示范单位、国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉。在推进技术创新生产发展方面到了先锋和表率作用。与此同时，贵公司与时俱进，积极履行社会责任，在弘扬文化、捐资助学、积极践行慈善公益等方面积极贡献社会，以实际行动彰显责任担当。

朱志强董事长作为协会第六届理事单位副会长，长期以来对协会工作给予了有力的支持和帮助，对推进我市高新技术产业合作和发展做出了突出贡献。未来，希望贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，牢记企业使命，坚定不移创新发展理念，着力推动高质量发展，以科技创新引领行业创新，践行企业担当，为广大客户提供更多优质的产品与更优质的服务，在“创世界顶级大公司”的金色大道上奋勇向前，助力厦门市高新技术产业繁荣发展。

谨步二十载，再启新征程！再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更进一步，取得更加辉煌的成就！祝愿所有员工身体健康，事业有成，家庭幸福！

厦门市高新技术发展协会
2024 年 4 月 26 日

福建省企业与企业家协会

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

值贵公司成立 20 周年之际，福建省企业与企业家协会谨向你们致以热烈的祝贺！
20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家认可企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持创新发展理念，走高质量发展之路，勇担社会责任，守法诚信经营，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更上一层楼！

福建省企业与企业家协会
2024 年 4 月 26 日

厦门市红十字会

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣闻贵公司成立 20 周年，谨致以热烈的祝贺！
20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家认可企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持创新发展理念，走高质量发展之路，勇担社会责任，守法诚信经营，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更上一层楼！

厦门市红十字会
2024 年 4 月 26 日

厦门市工商业联合会 厦门市总商会

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣闻贵公司成立 20 周年，谨致以热烈的祝贺！
20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家认可企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持创新发展理念，走高质量发展之路，勇担社会责任，守法诚信经营，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更上一层楼！

厦门市工商业联合会
厦门市总商会
2024 年 4 月 26 日

中国质量认证中心福州分中心

贺 信

厦门强力巨彩光电科技有限公司：

欣悉贵公司成立 20 周年，中国质量认证中心福州分中心谨向贵公司致以热烈的祝贺！

20 年来，贵公司锐意进取开放东风，信信发展机遇，始终秉承着“用户至上，美丽显示，做强 LED 显示屏为己任，为国内创造美好生活”的使命，弘扬拼搏精神，从最初的一间小公司发展为 LED 显示屏行业领军者，收获“2022 年 LED 显示屏市场占有率第一”、“国家认可企业技术中心”、“国家制造业单项冠军示范企业”等荣誉，贵公司支利创新、乐善好施，在科技、国防、教育、航天等光影事业，慈善公益等方面积极回馈社会，体现了优秀企业的责任担当。

未来，相信贵公司在朱志强董事长的带领下，不忘初心，坚定强国之志，顺应新时代发展机遇，坚持创新发展理念，走高质量发展之路，勇担社会责任，守法诚信经营，不负“大用户、用户”的厚望，实现“创世界顶级大公司”的宏伟愿景，为福建高质量发展做出新的更大贡献。

二十年的征程，二十年的砥砺，再次衷心祝愿强力巨彩办得好，百尺竿头，更上一层楼！

中国质量认证中心福州分中心
2024 年 4 月 26 日

员工心声。

强力巨彩二十年，有许多老员工一路追随，携手拼搏，他们见证了公司的发展，也收获了个人的成长。值此二十周年之际，让我们来共同聆听他们的心声感悟。

朱卫平 检测中心 工龄：18

强力巨彩二十周岁，我紧随着它走过十八年，是实打实的老员工了，这些年，我深感荣幸与自豪。从初涉技术的青涩，到熟练地深入现场安装与调试，再到游刃有余地与客户沟通，每一步都充满挑战与收获。在工艺技术领域，我不断提升自我，精益求精；在研发部门，我勇于创新，力求突破。如今，我已从技术岗位成长为中心负责人，肩负着更多的责任与期望。

这一路走来，我见证了强力巨彩的蓬勃发展，也深刻感受到了团队的力量与温暖。感谢公司给予我的成长平台，感谢同事们的支持与帮助。未来，我将继续以饱满的热情和坚定的信念，为公司的发展贡献自己的力量，与强力巨彩共创更加辉煌的明天。



周德华 业务管理中心 工龄：18

二十载芳华岁月，二十载风雨兼程。前进，前进，再前进！我们一直在前进的道路上，我们也一直越来越好。

忆往昔，时光荏苒。砥砺前行的路上，我感悟最深的是我们一直在克服困难、解决问题；我们一直秉承着“诚信共赢、实事求是、令人尊重”的核心价值观，与经销商、服务商、合作伙伴同心同德同行同分享；我们一直践行着“拼搏”精神，以拼搏者为标杆为榜样，坚持不懈、追求真理。

我是强力巨彩的初创团队的一员，那时条件异常艰苦，为了梦想，为了研发出用户喜爱的产品，为了公司发展，董事长亲力亲为地带领我们，六个人通宵达旦，多少个日夜，多少次煎熬，多少个不眠之夜，我都亲眼见证，我深知公司有今天的成就，是多么不容易。

我相信，从过去到现在到将来，我们一直走在前进的道路上，我们也一直在前进！



商友彬 生产中心 工龄：16

16年了，回首这段漫长的职业生涯，我从生产一线的普通员工，逐步成长为组长、主管、经理，直至现在的生产总监，非常感谢公司为我提供的平台和机会，让我实现职业梦想和人生价值。

从最初的一线员工做起，我在实践中不断学习和积累经验，逐渐掌握了核心生产工艺，还学会了团队管理和团队协作，我在公司的舞台上逐渐成长，现在站在生产总监的岗位上，我深刻体会到了责任与担当的重要性。我时刻关注着生产交付进度和产品质量，努力确保生产线的顺利运行和产品的高品质输出。同时提升团队领导力，推动工艺创新和流程优化，以提高生产效率和降低成本。

同时我也要感谢公司在我个人生活中给予的支持和关怀。在这里，我收获了美好的爱情，建立了幸福的家庭。

未来我将继续以更加饱满的热情和更加扎实的工作作风，为公司创造价值，为LED大显示的普及做出更大的贡献。



邓周舟 销售运营支持中心 工龄：15

十五年，对于一个人的职业生涯来说，是一段漫长而宝贵的时光。我很幸运，这十五年，我与公司一同成长，共同经历了风风雨雨，见证了公司的辉煌与荣耀。

回想十五年前，我怀揣着梦想与期待加入公司。那时的我，还是一个对未来充满好奇和憧憬的新人，公司给了我一个展示自己的舞台，让我在实践中学习，在挑战中成长。在这里，我学会了如何与同事合作，如何面对工作中的困难与挑战，更重要的是，我学会了如何坚持自己的信仰和追求。

在公司的十五年里，我见证了公司的发展与壮大，从最初的寥寥数人到如今的几千人，从最初的小作坊，到如今的行业领航者。未来，我希望能继续与公司一起成长，共同创造更加美好的未来，我会继续努力学习，不断提升自己的能力和素质，为公司发展贡献自己的力量。



李秀华 集成计划中心 工龄：15

白驹过隙，时光荏苒，加入强力巨彩已有十五个年头，闭上眼睛，曾经的一幕幕不断在脑海里闪现。在这里，我自豪过，开心过，振奋过，也悲伤过，低落过，担忧过，更多的是挥洒着汗水，努力着，永不放弃拼搏的身影。在这里，我也结交了许多志同道合的同事和朋友，我们一起拼搏，一起见证了公司的辉煌与荣耀，每当想起那些与大家并肩作战的日子，心中都充满了温暖和感激。

同时，我也要感谢公司给予我的信任和支持。是公司的培养，让我从一个普通员工成长为今天的业务骨干；是公司的信任，让我有机会在更广阔的舞台上施展才华；是公司的支持，让我在面对困难时有了更多的勇气和信心。感恩公司给我带来的这一切，让我成为了更好的自己。

未来的日子，我将继续努力，为公司创造更多价值，为“创世界级伟大公司”的梦想孜孜不倦的追求。



李朝阳 设备中心 工龄：13

入职公司已经13年，我见证了公司直插LED显示屏飞速扩产的阶段，从此雄霸LED显示屏成为行业龙头；也见证了公司巨浪博弈中高速转型升级LED表贴的时刻，进入飞速扩产的阶段；从10余台贴片机增加至900余台，周边辅助设备扩增3000余台，每台设备安装调试都有我们挥洒的汗水。公司的自动化线体越来越长，设备自动化越来越高，我们心中的激情与自豪越发高昂。

搭乘公司飞快发展的平台，我也逐渐从技术员一步步成长为工程师、组长、主管、经理，公司发展过程中建立了优秀的企业文化，相信公司未来的发展是无限的，前途是光明的。全员上上下下同心同德，心往一处想，劲往一处使，我们有理由相信，强力巨彩终将成为“世界级伟大公司”！



陈永波 品牌市场中心 工龄：12

在强力巨彩成立二十周年之际，我作为一名已在此坚守十二年的老员工，内心充满了激动与感慨。过去的十多年，我亲眼见证了公司的飞速发展，以及它在LED显示屏行业的卓越成就，我为能成为强力巨彩的一份子而感到无比自豪。

回首过去，那些与同事们并肩作战、共同攻克难题的日子历历在目，每一次的成功都离不开团队的默契配合和不懈努力，我深深地感受到了团队协作的力量，以及那种为了共同目标而全力以赴的精神。

这十二载时光，我也经历了自我成长和蜕变，公司给予了我无数的机会和挑战，让我在实践中不断磨砺、提升。我感激公司对我的信任和培养，也感激那些与我一起奋斗、共同成长的同事们。

未来，我将继续保持初心，为公司的发展贡献自己的力量，期待下一个辉煌的二十年！



林贵松 品质工程中心 工龄：12

在强力巨彩工作与生活的这12年，我收获了许多宝贵的经验和感悟。我深刻体会到了团队合作的重要性，一个人的力量是有限的，但当我们团结一心、共同奋斗时，就能创造出惊人的业绩。

工作并不意味着无休止的加班和牺牲生活，我也逐渐意识到，工作与生活的平衡同样重要。因此，我开始注重调整自己的心态和节奏，学会在忙碌的工作之余享受生活的美好。

我还深刻体会到了不断学习和自我提升的重要性。随着时代的变迁和行业的发展，我们需要不断更新自己的知识和技能，以适应新的挑战 and 机遇。因此，我始终保持着一颗谦虚好学的心，努力提升自己的综合素质。

回首过去，我为公司的发展感到自豪，也为自己的成长感到欣慰。在未来的日子里，我将继续秉持着这份热情和信念，与公司一起迎接新的挑战 and 机遇，共同创造更加辉煌的明天。



陈进南 技术中心 工龄: 9

2015年入职强力巨彩, 至今已有九年时光, 我想借此机会表达对公司的感激之情。

九年来, 我不断成长、突破、收获, 成为一名跟模工程师, 不仅提升了自己的专业技能, 还收获了工资的增长和职业的晋升。这一切都离不开公司的培养和信任, 公司提供了良好的学习平台和发展机会, 让我能够不断挑战自己、超越自己。同时, 公司也注重员工的个人成长和职业规划, 让我对未来充满了信心和期待。

展望未来, 我希望能够在公司继续发挥自己的专业优势, 为公司的发展贡献更多力量。同时, 我也期待自己能够在公司的支持下不断学习和进步, 实现更好的职业发展和人生价值。

最后, 我想对公司说一句: 感谢公司给予我的机会和平台, 让我成长和进步。同时, 我也祝愿公司在未来的日子里继续保持蓬勃发展的态势!

陈财彬 财务中心 工龄: 9

时光冉冉, 入职公司已经9年了, 多少个日日夜夜与财务小伙伴们并肩作战出具财务报告以及配合销售冲量等场景, 都历历在目。

感恩相遇, 感谢公司提供这么好的一个平台, 让我不断地自我成长和蜕变, 实现自我价值。在财务领域, 我从一个刚入场“小白”, 到现在部门的负责人, 感谢领导们的栽培及谆谆教导。

值此强力巨彩20周年之际, 我很荣幸见证了公司的高速发展, 能在这里工作, 我感到无比自豪, 也让我明白了只有不断学习进取, 才能与公司共成长。

Chauhan Neeraj Singh 业务中心

工龄: 8

During my time in Qiangli, I have learned valuable lessons that have helped me grow not only as an employee but also as an individual.

One of the most important lessons I have learned is the value of time management. In order to maintain a productive and efficient work schedule, it is crucial to prioritize tasks based on their level of urgency or importance. The company provides me with a list of tasks that must be completed on a daily basis, and I have learned how to manage my time effectively to ensure that I meet all deadlines. This experience has taught me the importance of setting realistic goals and staying focused on achieving them.

Another important lesson I have learned is the value of teamwork. Successful projects are not accomplished by one person alone, but rather through collaborative efforts. I have had the privilege of working with an incredibly talented team, and I have learned how to work effectively with them. This experience has taught me how to respect and appreciate the ideas and contributions of others, and how to compromise and negotiate when necessary.

Lastly, I have gained a better understanding of the importance of a positive attitude and work ethic. The company has a strong culture of excellence and professionalism, which has taught me the importance of taking pride in my work and always striving to do my best.

邓子前 公共事务部 工龄: 9

光阴似箭, 转眼公司已走过二十个春秋。回首过去, 强力巨彩一步步从籍籍无名, 逐渐成长为行业龙头企业, 一路走来非常不容易。我很荣幸能与公司一同成长, 见证它的壮大, 也一直相信“相信”的力量, 我们一定能成功。

以厂为家、爱厂如家, 是我一直坚持的理念, 也是公司企业文化中“同心同行”的体现。在强力巨彩, 我不只是一名员工, 更是这个大家庭的一员, 我们共同努力, 创造价值, 为公司的发展奉献自己的力量, 每一份付出, 都包含着我们对未来的期盼和梦想。

有付出就有回报, 在公司这些年, 我收获满满, 在厦门这片热土上, 我买了房, 买了车, 落了户, 成为了一名新厦门人。这一切的收获都源于公司所给予的广阔平台。

往后我会继续保持初心, 与公司并肩前行, 只要对公司有利的事, 我们就积极去做, 创造价值, 成就自我。我相信, 在大家的共同努力下, 公司的未来必将更加辉煌。



高冰 客户服务中心 工龄: 7

时光飞逝,转眼间我在客服岗位已经七年了,一路走来,我不断成长,更加深刻理解客户服务的重要性,而公司亦在岁月中不断壮大,我有幸见证了它的辉煌与成就,也让我更明白只有不断努力和进取,才能在激烈的市场中立足。

回首在客服岗位的经历,感慨万分,我为在这样一个有底蕴、有实力的公司工作而感到自豪,未来我将继续肩负“用户至上”使命,在客服岗位上发光发热,为客户提供优质的服务。在公司二十周年之际,期待与公司一起创造更美好的未来,祝愿公司在未来道路上蓬勃发展,再创辉煌。

陈东海 行政中心 工龄: 7

在强力巨彩成立二十周年之际,也是搭上公司高速发展快车的第七年,很荣幸能见证和参与公司发展的重大里程碑。在新产业园建设中,我有幸全程参与,也让我切身感受到公司真真实实地践行“创世界级伟大公司”的愿景、“为员工创造美好生活”的使命。

例如,员工办公、宿舍、食堂、停车场等设施,为打造人流、物流高效便捷和良好使用体验,我们参观数十个厦门头部大公司和3C行业头部大厂,高标准打造集办公、会议、餐饮、健身等综合性配套产业园,达到“安好”、“体验好”,让工作与生活完美融合。

新产业园从0到1建设,是项全新的探索,工期紧子项目多,难关难过过关过,我一直都在摸索中前进,不断总结经验吸取教训,让我学到非常多新知识和管理实践。非常感恩能搭上公司发展的快车,也感谢公司一直以来的培养和信任,让我有机会与公司共同成长。



巫春梅 采购中心 工龄: 7

时光荏苒,岁月如梭,转眼间这已是我入职公司的第七年了。回忆我加入公司的这段珍贵岁月,不禁感慨万千,从刚入职时还是一个对采购职能理解处于“采购~买东西”的小采购,通过在公司平台工作、成长,在公司领导及同事的指引下,对采购岗位有新的认知,更深刻地知道一位专业的采购人员可以创造的价值,同时让自己的职业规划更为清晰。

感谢公司为我提供展现价值的平台,我将始终怀揣责任与使命,不断学习和提升自己的专业能力,以应对日新月异的市场变化,为普及LED大显示贡献自己的力量。

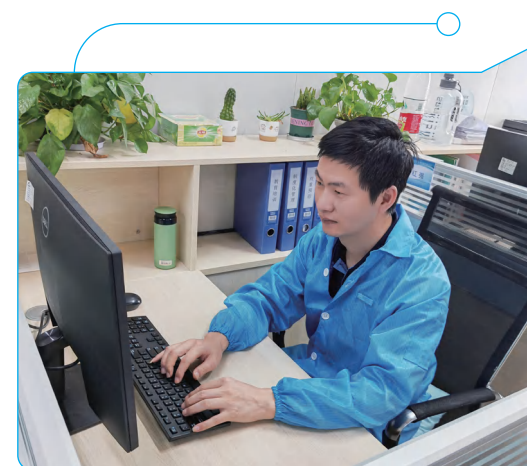


黄有峰 生产中心 工龄: 6

记得初来乍到时,我还是个对未来迷茫、青涩的年轻人,是强力巨彩给了我一个展示才华的舞台。在这里,我遇到了志同道合的伙伴,我们共同奋斗,分享知识,交流经验,彼此支持,在相互学习中不断进步,让我从一名普通员工成长为一名管理者。

在工作之余,公司举办的各种文娱活动、培训讲座、团建活动等,让我感受到了家的温暖,也使我更加珍惜这份工作带给我的每一份收获。

回首过往,我深深体会到,个人的成长与企业的发展是如此紧密相连。在强力巨彩的这些年,我见证了公司从小到大,再从强到优的变化。展望未来,我坚信在强力巨彩的旗帜下,我们能够迎接更多的挑战,创造更加辉煌的成绩。正如这二十年来我们所做的一样,坚持梦想,不懈追求,让生活和工作在强力巨彩这个大家庭中绽放最美丽的光彩。



强力巨彩20周年
“廿念不忘”



作品选刊

实体制造业璀璨二十载 强力巨彩再启新征程

文 张影 (供应链事业群)

二十载风雨兼程，强力巨彩始终坚守实体制造业的初心与使命，以精湛的工艺、卓越的品质和不懈的创新精神，在激烈的市场竞争中稳扎稳打，逐步成长为行业的领军企业。公司的发展历程，不仅是一段辉煌的创业史，更是对实体制造业精神的深刻诠释。

回顾过去，我们为强力巨彩所取得的辉煌成就感到无比自豪。从最初的艰苦创业，到如今的行业翘楚，每个阶段都凝聚着全体伙伴的辛勤付出和无私奉献。

展望未来，我们对强力巨彩的美好前景充满信心。在数字化、智能化、绿色化的新时代背景下，我们相信强力巨彩将继续推动产业升级，为实体制造业的发展贡献更多的智慧和力量。

衷心祝愿公司在未来的发展中更加繁荣昌盛，业绩蒸蒸日上，不断开创实体制造业的新篇章，让我们携手共进，一同迎接更加美好的未来！



早期流水线作业 图/王香丹

廿念不忘 风华同行

文 王敏 (营销事业群)

云蒸霞蔚，转眼已是2024年。这是强力巨彩的二十周年，也是我与强力巨彩相遇的四周年。

与强力巨彩相遇的四周年，有幸见证强力巨彩成就的辉煌，看到强力巨彩人在星光里放歌，以拼搏者为本，梦想步步进阶。

与强力巨彩相遇的四周年，有幸历经强力巨彩产品的精研，看到强力巨彩人将一纸研发蓝图落地为畅销产品，敢想敢做有为，让理想生生不息。

与强力巨彩相遇的四周年，有幸刻下强力巨彩多个职务的轮岗勋章，与诸

多强力巨彩人同行共创，是冠军精神引领我们拾级而上，从此拥有超越自我的力量。

从2004年到2024年，二十年弹指一挥间。强力巨彩，从两人到两千人，始于两位持梦者的滚烫信念。自此，强力巨彩以“创世界级伟大公司”为愿景，坚守普及LED大显示的永恒初心。

我们，也将与伟大愿景同频，不遗余力，与强力巨彩，创想下一个精彩20年！



早期手工插灯珠 图/左丽侠

岁月如歌 情寄强力

文 二十八画生 (财务中心)

在时光的画卷里，强力巨彩以独特色彩绘就难忘篇章。2012年，它作为分销先驱，开创行业新纪元，加之厦门总部全面启动和自动化设备引入，那时的强力巨彩已然是行业一颗璀璨明珠，熠熠生辉。

我于那个夏天，有幸加入强力巨彩。选择它，源于我对湖南的深厚情感及对公司创始人的地域共鸣。这份亲切感，让我毅然踏入LED领域，与强力巨彩命运相连。

在强力巨彩的这12年，我见证着也参与着公司的每次蜕变和发展。

随着分销渠道的扩展，强力巨彩的营销体系峥嵘毕露，到如今，已发展至66个办事处、150多家省级经销商、200多家工程经销商及30000多家品牌服务商，编织成一张庞大的服务巨网，遍布全球。无论您身在何方，都能感受到强力巨彩的温暖陪伴与强大支持。

2015年，是强力巨彩品牌跃升的关键年。“强力精灵”诞生，注入新活力，象征创造奇迹的无限潜能，强力巨彩从渠道品牌跨向终端品牌。同时，公司立志“创世界级伟大公司”，拼搏精神与改变行业的决心激励着每一位强力人。

这几年来，强力巨彩致力于数字化转型，提高内部效率和对外服务能力。这一方面，我作为财务中心的一份子，感受特别强烈，数字化变革，为我的工作带来了巨大改变。回想之前算工资，做单据，整理数据，一大叠堆得比人都高的单子，纯靠人工核算、裁剪、装订，现在平台上线后，智能化操作为我们节省了太多时间和精力。

这12年来，财务团队也发生了巨大的变化，组织架构日益完善，团队规模也越发庞大，许多曾经一起奋战的伙伴离开了，也加入了一些新生力量，而我一直都在，始终坚守着我的那份职责。

在强力巨彩的这12年，我一直在珍藏着一份“好运红”，来自每年农历正月初八的开工红包，我期望珍藏这份好运，祝愿强力巨彩年年创佳绩，岁岁展宏图。

而我与强力巨彩的故事，未完待续……



加班加点整理单据



2024年财务团队大合照

装配线上的松树与柏树

文 刘铸芬（制造事业群）

在强力巨彩，你总能看到一个蹒跚的身影，每天穿梭在研发实验室，在各车间装配段，在整屏老化车间，钻研产品结构、指导现场作业、探索套件品质，十四年来默默耕耘、兢兢业业；从研发中心转战品质工程中心再跨至技术中心，不管是哪个岗位，心中未曾忘却初心，由始至终充满热诚和投入，他就是李松柏。我不止一次听到同事对他的盛赞：“遇到不懂的，就找李松柏。”在他们眼中，李松柏是全能的。

新产品导入从评审分析、样机制作、试产运行及总结、全面导入，一连串流程，需要协调各方资源，梳理、推动、改进。有人问他，这么大的工作量，累吗？他说，不会，只一心想着如何保证产品顺畅推行，创造有效价值。2.6点胶工艺、M封0.9、户外Q2小模组、Q4前维护、DW系列、租赁产品、VK系列、Q8漏胶、减少螺丝工艺改进、点+喷三防…….不胜其数的项目改善，都是他创造的价值。许多人都拥有破蛹成蝶、振翅高飞的梦想，却鲜有人能像他一样用行动诠释坚持。

去年10月，2.6产品交付紧张，同步还进行着好几个新产品，白天李松柏为新产品的各种事项，不停奔忙，加班加点，结束后又马不停蹄去医院守护生病的年老父亲。人生就是这样，当前方和后方都有战要打时，必须要毫无畏惧，向前迎战。

李松柏对工艺的卓越追求、对工作的认真付出、对同事的乐于助人，我想接触过的都忘不了。我的片言只语也装不下他这些年对公司的爱和付出，在公司迎来二十周年的时刻，他也看到了新的方向。

二十年铸就了强力人内心深处的拼搏精神和LED技术，所幸有李松柏的参与。抉择不过是一句话，从此人生两轨迹，料定而谋，则大事可定矣。



李松柏参加强力巨彩十周年庆典



李松柏春节留守值班



李松柏开展新产品梳理总结

强力巨彩20周年
“廿念不忘”



蝶恋花

文 莫道君行早（财务中心）

潜龙蛰伏二十春，
志存高远，
强力扫千军。
逐鹿群雄力不怠，
终成销冠第一人。

百亿基地始飞腾，
启新征程，
瑞虎添双亿。
携手共创银企范，
比肩同绘宏图成！

减字木兰花

——贺强力巨彩成立20周年暨
新产业园落成乔迁

文 莫道君行早（财务中心）

公司成立以来不断发展壮大，终成行业大咖。
适逢20年庆，有感，填词《减字木兰花》志之。

寻常小院，创业艰辛万千难。
廿载拼搏，凤凰浴火终成冠。
富丽华堂，祥瑞环临迎喜庆。
群英荟萃，星辰大海续新章。

二十年辉煌·供应链颂

文 陈丽琳（供应链事业群）

翻涌浪潮掀万里，
时代变迁看巨彩。
二十载风雨同行，
百亿产业园兴起。

供应链上勤为径，
兢兢业业守初心。
材料采撷心如镜，
精准计划事无遗。

千丝万缕织成网，
高效流转迎朝晖。
库存管理精细化，
物流配送快如飞。

强力巨彩拓新程，
供应链中铸丰碑。
用户至上为使命，
美丽显示洒光辉。

全球布局步伐稳，
普及大屏心无悔。
未来征程无限远，
同心协力再登巅。

祝愿光彩耀四方，
再谱辉煌新篇章。

藏头诗

文 钟慧淇 (海外事业部)

强强联手渡难关，
力争上游做先锋，
巨细无遗显真章，
彩笔生花过周年，
牛气冲天向前进，
比比皆是看众人。

拼出巨彩 人强胜天

文 梁鋈 (公共事务部)

拼搏之力起云烟，
强力巨彩天地间。
千红万紫领风骚，
点缀世间美丽显。

砥砺奋进显本色，
科技砥柱决高川。
自强不息逢难立，
追梦巨匠创辉煌。

敢问志向在何方，
梦想飞跃破云层。
若说前程无尽头，
只有拼搏最动人。

廿年一剑如日明，
恰似黄金贵有情。
岁月如歌谱新篇，
强力巨彩展雄风。

强力春秋

文 张健群 (供应链事业群)

二秩年华映彩霞，巨彩光电耀中华。
创新路上步未停，技术领先映日斜。

显示时代新篇章，LED大屏舞翩跹。
用户至上美体验，巨彩梦想照前程。

二十载风雨兼程，砥砺前行志更坚。
展望未来更辉煌，巨彩光芒照世间。

强力巨彩20载庆

文 王立涵 (供应链事业群)

二十春秋光电辉，
强力巨彩立潮巍。
数字转型开新路，
普及LED显未来。
用户至上诚为本，
美丽显示耀凡间。
拼搏共创盛世景，
同享繁荣谱新篇。

强力巨彩20周年
“廿念不忘”

作品选刊



《孔雀》

制造事业群 刘伟家属 (戴永梅)

中国画中孔雀和牡丹配画代表着吉祥如意、富丽端庄，有繁荣昌盛的寓意。孔雀是百鸟之王，寓意强力巨彩在行业中的王者地位，祝愿：强力巨彩越来越精彩，创世界级伟大公司！



《牡丹》

制造事业群 刘伟家属 (戴永梅)

牡丹是我国特有的名贵花卉，雍容华贵、富丽端庄、芳香浓郁，素有“国色天香”之美称，被誉为富贵吉祥、繁荣昌盛的象征意义。



《玉兰花》

制造事业群 刘伟家属 (戴永梅)

玉兰花是和谐之花，玉兰花的花香不但令人陶醉，而且花香久久不散，身临其境的人无一不沉醉其中，无法自拔，所以玉兰花也有了德泽长存、经久不衰的寓意。



《拼搏20载》
财务中心 戴小彬

廿念不忘
强力巨彩

《廿念不忘》
财务中心 曾玉茹



《乔迁大吉》
营销事业群 黄雅珠家属 (李妍)

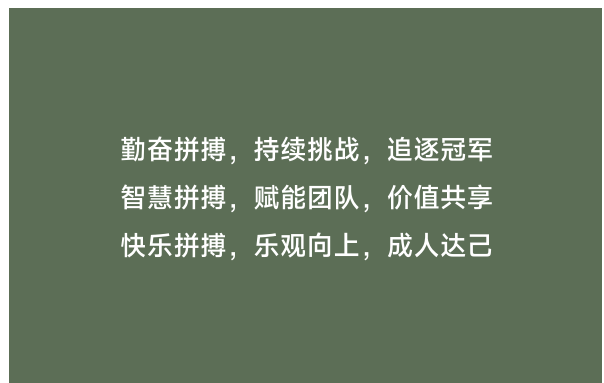
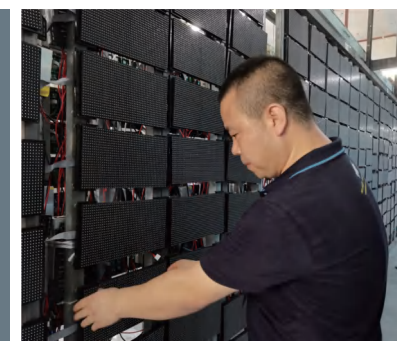
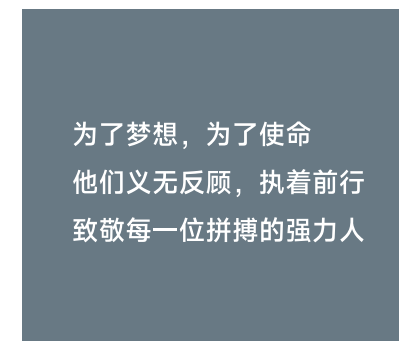
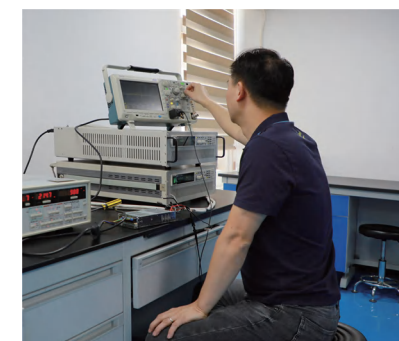
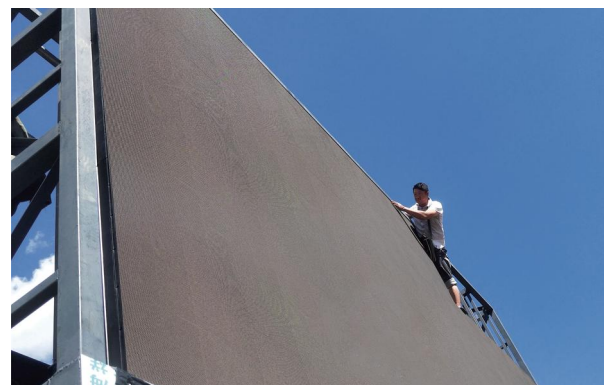


《20周年庆》
财务中心 曾玉茹

《强力精灵》
营销事业群 郑煜鸿

廿载春秋，不忘初心。
强力巨彩闪耀光芒。







巨彩未来

二十载峥嵘岁月，强力巨彩正当年，“创世界级伟大公司”的初心和梦想未曾改变，站在20周年的新起点，全体强力巨彩人展望未来，壮志凌云，明确目标，接续拼搏，不驰于空想，不鹜于虚声，必将实现基业长青，生生不息！

寄语未来。

“

一起向中国民营
领先企业，向世
界级伟大公司发
起冲击！



董事长 朱志强

“

正视每一次发展
机遇，未来一定
会更好！



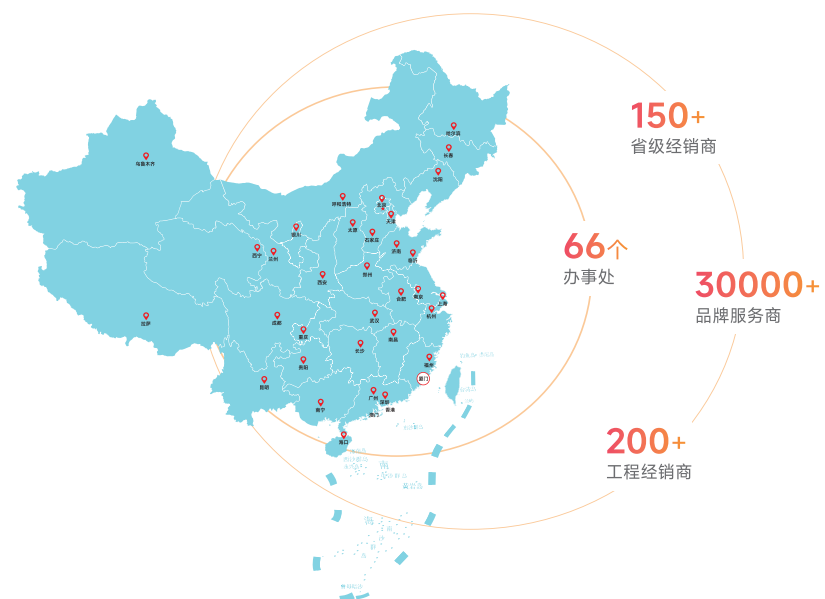
副董事长兼总裁 陈国华

营销事业群
Marketing Business Group

渠道纵深，服务致胜

海外事业部
Overseas Business Division

普惠全球，扬帆奋进
Benefiting the world, Sailing and forging ahead



制造事业群

Manufacturing Business Group

制造建立**极致成本&卓越品质&敏捷柔性**的智能精益运营体系，打造**智能制造灯塔工厂**和精益生产标杆工厂

产品研发事业群

Product R&D Business Group

成为全球LED显示行业标准的制定者，LED大显示**产品和技术**引领者，创造具有世界影响力的企业品牌



供应链事业群 Supply Chain Business Group

用数字化技术构建全生态智联，建设智能的**世界级供应链**

产品管理中心 Product Management Center

以**流程**为载体，以**产品力**为抓手，实现产
品有效经营，支撑战略目标达成



强力青年 接棒拼搏。

未来，
营销事业群将继续围绕着
“渠道纵深，服务致胜”营销核心
战略，持续探索普及之路。我作为驻外
团队的一员，将积极推动经销商客户结构
调整，带动组织架构建设，同时立足“渠道纵
深”计划，用省级经销商+工程经销商做到全
省覆盖，深耕地市县乃至镇，为客户和用户
提供极致的本地化服务，打造内部团队+
外部团队结合的售前、售中、售后服务
一体的完整体系，为LED大显示
普及添砖加瓦。



郑佳华

营销事业群

未来，
海外事业部将推动并完
成以批发为主的经销模式和工程
订单为主的商业模式建设和落地，创
新国际市场营销管理模式，增长销售额，
进而提升我司品牌知名度。我作为海外事
业部交付职能的一员，将不断强化自己及
所在团队的服务能力和响应速度，以客
户为中心，以提高客户满意度为目
标，助力海外营销品牌推广，提
高市场占有率。



赵莉

海外事业部

周兵

制造事业群

未来，
制造事业群要打造智能制
造灯塔工厂和精益生产标杆工厂，
这一伟大目标分解到技术中心的PE部
身上，任重道远。作为其中一员，我要努力
学习专业知识，向专业看齐，带领PE部建立
工序标准化，管控量产过程质量，对疑难杂
症持续改善建知识库赋能现场PE，实现技
术/管理问题双归零，新产品拉通快速推
动上线量产，系统提升工艺技术能
力，为实现“世界级智能工
厂”奋勇拼搏。



林胜

产品研发事业群



产品研
发事业群检测中心作为
公司的重要检验部门，其职责包
含产品、材料的验证及可靠性实验；
产品资质认证的获取；竞品分析等方面。
作为检测中心的一员，我的工作是服务好
各相关方的产品认证需求，在未来，不断
加强自己的专业知识，更加高效高质量
的完成项目需求，建立、完善更加适
合的产品认证流程，从而达到
更好的服务质量。

未来，
采购中心将打造世界级
的采购体系，支持公司不同生
产策略与细分市场，以实现公司愿
景为长期目标，打造采购域最佳实
践，建立行业标杆。为者常成，行者常
至。我将继续紧跟公司发展的脚步，
持续深耕，不断提升专业能力，
为公司打造世界级采购体
系助力。



徐洁雨

供应链事业群

20年新
征程，产品管理中心将
做好需求管理、产品规划及研
发项目管理，打造高盈利强执行力的
PDT团队。而我作为PDT管理部的一
员，今后将一如既往地以公司IPD
流程为指引，以项目管理为工具，
加强促进跨部门协作，确保最
终的项目成功。



罗通

产品管理中心

品质工

程中心将持续秉持“用户至上”理念，从客户需求出发，通过管理研发质量、供应商质量、制程质量、成品质量、售后质量，满足客户质量需求，实现预防为主、过程控制、数据驱动、持续改进的质量理念。我将在供应链质量管理中夯实基础，沉淀能力，秉承“诚信共赢，实事求是，令人尊重”核心价值观，满足用户的品质要求，让用户买得放心，继续为打造“LED大显示领域品质标杆”贡献自己的力量。



周宗吉
品质工程中心

未来，

数智变革中心将致力于推动公司信息化数字化双驱建设，确保我们在行业中的领先地位。作为团队中的一员，我将聚焦于我的岗位职责，深入研究新兴技术，提升自身专业能力。通过不断学习和实践，我希望能够为团队提供更有力的核心力量，推动项目顺利实施。我的目标是通过持续的努力和拼搏，为公司的发展贡献自己的力量，助力数智变革中心实现更加辉煌的未来。



徐文杰
数智变革中心

财务中

心以世界一流财务管理体系为发展目标，推动变革创新，强化职能管理，完善体系保障，将支撑战略、支持决策、服务业务、创造价值、防控风险的财务管理要求落于财务各项工作中，健全财务管理体系。我作为财务中心骨干之一，以推进成本管控机制建设、协同业务精细管理为重任，踔厉奋发尽所能、履践致远展作为，助力财务管理实现全面化、集约化、智慧化。



黄文丽
财务中心

黄铭杰

审计风控中心



审计风

控中心的使命——做好企业的“保健医生”，以审计促进企业的治理，为企业的可持续健康发展保驾护航！作为审计风控中心的一员，我将秉持“真诚、服务、激情”的审计精神，以身作则，践行“诚信共赢、实事求是、令人尊重”的核心价值观，通过审计为公司控险增效，创造价值，让我们携手共进，为实现“创世界级伟大公司”的愿景而不懈奋斗。

公司薪

酬管理的目标不仅是对员工拼搏贡献的充分肯定，让员工及时得到相应的回报，更是“以拼搏者为本，创造价值，分享价值”经营理念的践行。我将在做好本职工作薪酬绩效核算的基础上，不断学习，提升专业技能，继续秉承“敢想、敢做、有为”的员工精神，通过协同优化薪酬体系，将价值分享落到实处，践行“为员工创造美好生活”的使命。在“接棒未来”的征途上，以智慧和热情，书写属于自己的篇章，不仅为个人的成长铺路，更为强力巨彩的发展贡献力量。



梁津娜
人力资源中心

张航

行政中心



未来，

行政中心将立足新产业园，为集生产、办公、住宿、餐饮、休闲为一体的现代化生产园区提供高品质、高效率、高满意度的服务。作为总务组长，我将带领团队，坚持“以人为本、服务至上”的原则，不断学习和探索，提高业务水平，为员工提供舒适的工作和生活环境。



继往开来

驶向星辰大海

时间流逝不舍昼夜，前进航程击鼓催征。

全体强力巨彩人
坚守初心，传承使命，
一起驶向星辰大海！





强 / 力 / 巨 / 彩 / 有 / 你 / 更 / 精 / 彩